

MY FACE

Čtení pro volný čas z Blanenska, Boskovicka a okolí

LISTOPAD/PROSINEC 2025

ZDARMA

**TYLEX LETOVICE
OBNOVIL VÝROBU**

**ZUZANA HRDLÍČKOVÁ:
PSI MĚ NAUČILI
VÁŽIT SI MALÍČKOSTÍ**

**DOMINIK NEUMAN
MÁ ZA SEBOU
ÚSPĚŠNOU SEZONU**

**ELIŠKA HLADILOVÁ
SI UŽÍVÁ KAŽDOU ROLI**

NOVÝ KALENDÁŘ PSÍ ŠANCE 2026

ZDOBÍ I HEREČKA SARAH HAVÁČOVÁ

SENÁTORSKÝ SLOUPEK **JAROMÍRY VÍTKOVÉ**

Práce senátora je veřejností často vnímána jako politická činnost spojená s vystupováním v Senátu, ale velká část každodenní práce se odehrává právě v jeho volebním regionu. Toto bezesporu platí i pro senátorku Jaromíru Vítkovou, která denně řeší individuální podněty občanů, komunikuje se starosty obcí, zástupci různých organizací a spolků a snaží se jim být nápomocna při řešení problémů.

Může se zdát, že se jedná o aktivity méně medializované a viditelné, ale právě naopak by toto mělo být podstatou a cílem každého senátora, kromě práce v senátních výborech. Být aktivní ve svém volebním obvodu, naslouchat občanům a snažit se řešit témata, která jsou pro ně důležitá. I v letošním roce se senátorka Vítková na celostátní úrovni zabývala oblastmi, které se bezprostředně týkají regionu Blanenska a Boskovicka.

Dlouhodobě řeší problematiku toulavých zvířat, zejména koček, proto ustanovila pracovní skupiny napříč ministerstvy a organizacemi, které budou problematiku týkající se i mnoha obcí našeho regionu řešit. Senátorka Vítková se rovněž věnuje vodnímu hospodářství obcí v krasových oblastech, proto se snaží obcím pomáhat s výstavbou a intenzifikací čistíren odpadních vod, aby v CHKO Moravský kras došlo k jejich zlepšení. Další z oblastí, do které směřují aktivity senátorky Vítkové, je sféra školství a vzdělávání. V letošním roce v Senátu zorganizovala setkání na téma „Podpora dětí s náročným chováním se zvoněním nekončí, aneb co po vyučování“, jehož cílem bylo podpořit mezioborovou spolupráci a zdůraznit potřebu dlouhodobých a systematických opatření, která budou reagovat na problémy a potřeby dětí nejen během vyučování, ale i mimo školní lavice. Z její iniciativy byl uspořádán kulatý stůl „MAP jako spojovací

článek ve vzdělávání v regionech končí, a co dál“, který byl zaměřen na aktuální diskusi týkající se zrušení těchto místních akčních plánů rozvoje vzdělání, které by mohlo znamenat oslabení rozvoje komunikačních vazeb mezi školami, zřizovateli a rodiči a také zpomalení rozvoje škol zejména v menších obcích. Jedním z posledních kroků senátorky Vítkové bylo svolání odborného jednání s veřejným ochráncem práv, věnované otázkám systémových nerovností v postavení pedagogických pracovníků mateřských škol.

I přes množství práce a povinností se senátorka Vítková snaží ve svém regionu podporovat svou účast dětí a mládež na akcích zaměřených na pohyb a aktivitu. V neposlední řadě se věnuje i oblasti lidských práv. Na začátku roku převzala záštitu nad křtem audio knihy *Za Čínu spravedlivější*, která přináší vhled do justičního systému v Číně. V listopadu uspořádala spolu s předsedou Senátu kulatý stůl věnovaný politickým vězňům a porušování lidských práv. K její práci mimo Senát dále patří organizování setkání starostů obcí Blanenska a Boskovicka, na kterých jsou řešena a diskutována aktuální a ožehavá témata přímo se dotýkající občanů tohoto regionu. Řešených témat bylo v letošním roce opět mnoho, jednalo se například o záměr vybudovat kamenolom v katastru obce Kuničky, probírána byla také novela zákona o odpadech, především pak zálohování PET lahví a plechovek. Snahou je rovněž informovat starosty obcí o aktuálních fázích přípravy plánované stavby kapacitní silnice I/73.

Určitě se nejedná o veškeré aktivity senátorky Vítkové, ale i z tohoto výčtu je zřejmé, že angažovanost a úsilí zástupkyně našeho regionu v Senátu je značná a zcela jistě se jedná o člověka, který bezezbytku naplňuje podstatu funkce senátora, což oceňuje mnoho občanů při společných setkáních.

**INTERIÉROVÉ
DVEŘE
ZÁRUBNĚ
KOVÁNÍ**

**PRODEJ
A MONTÁŽ**



**Koberce
BOSKOVICE**
s. r. o.

III. LEGIONÁŘSKÁ 2178/2b
BOSKOVICE

PRODEJNÍ DOBA
Po - Pá 9:00 - 17:00
So 8:30 - 11:00

tel.: 774 215 212
e-mail:
dvere@koberceboskovice.cz

BUREŠOVÁ, NESVAČILOVÁ, PEROUTKA

PSÍ ŠANCE MÁ KALENDÁŘ NA ROK 2026

SPOLEK PSÍ ŠANCE Z. S. PŘEDSTAVUJE JIŽ OSMÝ ROČNÍK SVÉHO CHARITATIVNÍHO KALENDÁŘE, KTERÝ NA ROK 2026 OPĚT SPOJUJE ZNÁMÉ OSOBNOSTI A LÁSKU KE PSŮM. PROJEKT, KTERÝ SE BĚHEM LET STAL TRADICÍ, POMÁHÁ PROSTŘEDNICTVÍM VÝTĚŽKU Z PRODEJE KALENDÁŘŮ KONKRÉTNÍM ÚTULKŮM A ZÁCHRANNÝM STANICÍM. AKTUÁLNĚ POPUTUJE POMOC DO ZÁCHRANNÉ STANICE ČESKOSLOVENSKÝCH VLČÁKŮ V ADAMOVĚ, KDE VÝTĚŽEK PODPOŘÍ PROVOZ, PÉČI A POTŘEBY PSŮ, KTEŘÍ ZDE NAŠLI NOVÝ DOMOV.

„Kalendář je připraven ve dvou variantách – jako nástěnný za cenu 550 Kč a stolní za cenu 300 Kč. Obě verze jsou k zakoupení od listopadu 2025 prostřednictvím oficiálního e-shopu www.psisance.cz,“ říká Jana Klouparová za tým Psí šance.

Projekt si za roky své existence získal silnou podporu nejen veřejnosti, ale i českých a slovenských osobností, které se do focení kalendáře pravidelně zapojují. V roce 2026 se mohou příznivci těšit na zpěvačku Evu Burešovou, manžele Martina a Sárku Donutilovy, herce Miroslava Etzlera s partnerkou Helenou Bartalošovou a synem Samuelem, dále herečky Michaelu Maurerovou, Sarah Haváčovou, Denisu Nesvačilovou, zpěváka Milana Peroutku a další.

„Listovat tímto kalendářem je jako otáčet stránky nových příběhů, na konci roku jich bude dvanáct, a každý z nich může znamenat lepší život pro psa v nouzi. V Psí šanci věříme, že i malé kroky dokážou měnit velké osudy, a právě kalendář je

naším způsobem, jak spojit krásu s konkrétní pomocí,“ doplňuje Jana Klouparová.

V minulých ročnících se v kalendáři objevilo více než sedmdesát významných osobností kulturní, sportovní i společenské scény, mezi nimi například Lucie Bílá, Karolína Plíšková, Hynek Čermák, Martin Dejdar, Leona Machálková či Lucie Vondráčková. Díky jejich podpoře a štědrosti dárců se podařilo během sedmi let rozdělit mezi útulky a stanice v celé České republice více než 1,7 milionu korun.

Charitativní kalendář 2026 není jen krásným dárkem nebo praktickým pomocníkem pro plánování roku, ale především konkrétní cestou, jak podpořit psy v nouzi. Každý zakoupený kalendář se promění v pomocnou ruku pro Záchranou stanici československých vlčáků v Adamově a přispěje k tomu, aby zdejší čtyřnozí obyvatelé měli kvalitní péči a šanci na nový život. Více informací o kalendáři na www.psisance.cz.



Eliška Hladilová:

DIVADLO JE MOJE DRUHÁ RODINA. NA JEVIŠTI MŮŽU BÝT KÝMKOLIV

ELIŠKA HLADILOVÁ PATŘÍ K HEREČKÁM, KTERÉ NA JEVIŠTI DOKÁŽOU BÝT JEMNÉ I NEÚSTUPNÉ, SNOVÉ I SYROVĚ PRAVDIVÉ. V MĚSTSKÉM DIVADLE BRNO PŮSOBÍ UŽ PŘES DESET LET. V ROZHOVORU SE SVĚŘUJE, CO JI PŘÁVĚ TEĎ ZAMĚŠTNÁVÁ, CO JI BAVÍ, NA CO SE TĚŠÍ A JAK SE PROMĚŇUJE JEJÍ ŽIVOT I POHLED NA DIVADLO.

Eliško, dovolte, abych se na úvod zeptal.

Jak se máte?

Děkuji za optání. Mám se dobře a daří se mi skvěle. Jsem odpočinutá, měla jsem skoro měsíc a půl volno (rozhovor vznikl ve druhé polovině září – pozn. aut.). Prázdniny byly takové, dá se říct, na půl pracovní. Se skvělou partou přátel jsem na Plumlově zkoušela a hrála hru Dnešek je jistě nesmírný zázrak – Divadelní mozaika života Jiřího Wolкера. Je to příběh o významném básníkovi, o tom, co z něj udělali komunisté, jak skutečně žil, co pro něj bylo důležité a jak si uměl užívat života.

Jak vypadala ta odpočinková část prázdnin?

Skvěle. S manželem jsme byli v Beskydech a v Rakousku. Chodili jsme po horách a leželi po ferratech. Bylo to náročné, ale ta euforie po jejich zdolání je nepopsatelná. Je to pro mě ideální forma relaxace.

Jaká je pro vás letošní divadelní sezóna? V jakých představeních a rolích vás můžeme vidět?

V lednu budu hrát v Bídnicích, tam budu v Company, v únoru v Rozumu a citu v roli Lucy Steelové. Na obojí si neskutečně těším! Dále mě mohou diváci vidět ve hře Ocelové magnolie, kde hrají mladou ženu Shelby trpící cukrovkou. V kadeřnickém salónu Truvy Jonesové ve fiktivním malém městě v Louisianě se pravidelně setkává šestice žen. Jak to často v podobných podnicích bývá, ženy se nescházejí pouze za účelem pečovat o svůj vzhled, ale

především jde o jejich duše. Postupně se tak rozvíjejí příběhy nové kadeřnice Annelle, jejíž milý byl ve vězení, vdovy po starostovi Clairee, matky M'Lynn a její nemocné dcery Shelby a nejstarší, zatrpklé Quiser.

Děti bych ráda pozvala na Pohádku o živé vodě, kde ztvárňuji nejmladší princeznu Kristýnu. Je to nádherné výpravné představení, máme tam paruky, objevují se tam středověké kostýmy, loutky, obrovská hlava orla, projekce draka... Nejmladší princezna má ve hře docela velký prostor. Doporučuji. (úsměv) A samozřejmě hrají v mnoha dalších představeních. Sledujte stránky Městského divadla Brno, tam se vše dozvíte. (úsměv)

Když se ohlédnete za posledními roky, které role pro vás byly zásadní a proč?

Určitě My Fair Lady (ze Zelňáku). Vrátila se k nám do divadla po několika letech. Viděla jsem ji už jako pětiletá v obsazení s Alenou Antalovou, Petrou Jungmanovou a Markétou Sedláčkovou. Byla to odmalička moje srdeční záležitost. Když se mě někdo ptal, co bych chtěla hrát, odpověď byla jasná: Lízu Duřínkovou. Momentálně hrajeme My Fair Lady v novém kabátě, zasazenou do začátku 20. století, alternují společně se mnou Dagmar Křížová a Barbora Slaninová. Obě jsou moc šikovné, máme hezké vztahy. Je radost pracovat s lidmi, se kterými si rozumíte, které máte rád.

Když se připravujete na novou roli, kdy si řeknete: „Teď už ji znám?“



Přichází to skrze text, zkoušky, nebo až s publikem?

U nás v divadle se vyznačujeme tím, že všichni umíme texty už na první aranžovací zkoušce. Jsme dřiči. Ale role se samozřejmě neustále vyvíjí. I po roce hraní stále objevujete nové polohy a myšlenky. Divadlo je krásné v tom, že na roli můžete pořád pracovat, gradovat ji. Lidsky, životně, profesně jste jinde než třeba před rokem, máte nové zkušenosti. Je to také o jistotě – více si to užíváte, jste klidnější, více vnímáte publikum. Samozřejmě je taky rozdíl, jestli hrajete komedii, nebo tragédii.

Kdybyste si mohla vybrat jakoukoli roli, kterou jste zatím nehrála, ale toužíte po ní, která by to byla? A proč právě ona?

Snažím se na věci netlačit, zvláště v herectví. V osobním životě je tomu občas jinak. (úsměv) Věřím, že věci přijdou samy. Je to též o štěstí a o sympatiích režisérů. Mohla bych chodit na spousty konkurzů, ale já to tak nemám. Jsem věrná svému divadlu a budu až do konce života. Když pracujete v prostředí, kde máte skvělé vztahy s kolegy, s celým týmem od maskérů, techniků až po paní uvaděčky, je to jako vaše druhá rodina.

Bavíme se zatím jen o divadle, ale co film, televize? Máte za sebou i několik filmových a televizních rolí — například v *Přání Ježíškovi*, *Četnících z Luhačovic* nebo *Sex O'Clock*. Nelákají vás více filmové a seriálové role?

Jsem povahou a naturelem divadelní he-



rečka. Upřímně? Jsem možná i líná objíždět konkurzy. Nechce se mi trávit čas v autobuse do Prahy, fotit se, chodit po castinzích a čekat, jak to dopadne. To radši půjdu cvičit jógu nebo se projít do přírody. Nemám ambici být mediálně známá po celé republice, stačí mi jen lokálně. Baví mě být inkognito.

Ale abych odpověděla na vaši otázku. Je pravda, že sem tam se nějaké nabídky objeví, ale třeba se zrovna trefí do období, kdy jsou generálky a musíte je odmítnout. Divadlo je pro mě bezpečný prostor. Líbí se mi být na jevišti někým jiným, pak sle-

zu z pódia, v šatně si obléknu bundu, sednu do auta a jsem zase Eliška. Líbí se mi opouštět pel divadelních prken. Mám samozřejmě i skalní fanoušky, kteří se jezdí dívat, ale mám ráda i odstup. Je důležité stát rovnýma nohama na zemi.

Před rokem jste se vdala. Jaké to je, když se herečka stane manželkou? Změnilo se tím něco ve vašem vnímání rovnováhy mezi prací a osobním životem?

Jsem mnohem více klidnější, než jsem byla. Je to skvělé. Nikoho jiného než svého manžela Vojtu bych si nevezala. Máme

FOTO Nikol Wetterová a Tino Kratochvíl





mezi sebou moc hezký vztah a jsem za to vděčná. Manžel je profesionální i dobrovolný hasič, dokonce spolu hrajeme i v ochotnickém divadle v Jasínově, odkud pochází. Ve hře Chudák Libuše, kterou mimo jiné můj muž režíruje, hraji i tchán a skvělá tchýně. Taková rodinná hra. (smích)

Když spolu hrajete ochotnické divadlo, k hasičům jste se ještě nedala?

Požární sport jde mimo mě, ale ráda se na něj dívám. Velkou cenu Blanenska znám velmi dobře. Manžel mě přivedl do nového, jiného prostředí, než na jaké jsem zvyklá, a je to pro mě velmi obohacující. Mám tam už i spoustu kamarádů a kamarádek

Když nejste na jevišti, co vás baví, máte nějaký koníček nebo místo, kam se ráda vracíte, když potřebujete vypnout?

Chodím na procházky, výšlapy. To miluju. Kde je zeleň, tam je mé blaho.

A váš sen, přání do budoucna?

Minule jsem při našem rozhovoru říkala, že chci řidičák. To se mi splnilo před třemi lety. (úsměv) Ted' mám jediné přání, aby nám vyšel domeček, který si chceme postavit.

PAVEL ŠMERDA

ŘEMESLNÉ VÁNOČNÍ PEČIVO

Objednávejte v prodejnách nebo na našem eshopu a vychutnejte si tu pravou vánoční chuť domova



Matějovo
PEKAŘSTVÍ



S hrdostí Vám představujeme naše cukroví, které je připraveno výhradně z kvalitních a poctivých surovin. Pokud hledáte cukroví, které chutná jako od babičky, právě jste ho našli. Každý kousek pro Vás vyrábíme ručně, s láskou a péčí, abyste si mohli vychutnat tu pravou vánoční chuť domova.

ČERSTVOST A KVALITA ♦ RUČNÍ VÝROBA ♦ POCTIVÉ SLOŽENÍ ♦ CHUŤ DOMOVA



**NOVÁ
KNIHA
PRÁVĚ V PRODEJI!**



DOMINIK NEUMAN

MÁ ZA SEBOU ÚSPĚŠNOU SEZONU

FOTO Filip Bezděk

CELKOVÉ VÍTĚZSTVÍ V ČESKÉM POHÁRU A V ZÁVODĚ KOLEM SIKULSKA, PRVENSTVÍ A NĚKOLIK TOP TEN UMÍSTĚNÍ V ETAPÁCH PRESTIŽNÍCH ZÁVODŮ. JEZDEC STÁJE ATT INVESTMENTS DOMINIK NEUMAN Z DRONOVIC MUSÍ BÝT S LETOŠNÍ SEZONOU SPOKOJENÝ. NYNÍ UŽ VYHLÍŽÍ ROK 2026.

Dominiku, gratuluji k úspěšné sezoně. Jaká pro tebe byla?

Sezona pro mě byla velmi úspěšná. Jak z pohledu individuálních, tak i týmových úspěchů. Náš tým ATT Investments se stal nejlepším kontinentálním týmem na světě v žebříčku UCI pro sezonu 2025, což pro český tým znamená velký úspěch, a i celkově mezi všemi týmy bez rozdílu kategorií na světě jsme obsadili 32. pozici, což v konkurenci těch nejlepších na světě není vůbec špatné. A když k tomu připočteme 26 vítězství v UCI závodech, což nás řadí do TOP 10 v počtu vítězství na světě, tak panuje naprostá spokojenost a určitě sezonu řadím k jedné z nejlepších v mé kariéře.

Celkové vítězství ve Škoda Cupu a v závodě Kolem Sikulka, prvenství a několik TOP TEN umístění v etapách prestižních závodů. Kterých výsledků si nejvíce ceníš?

Určitě všeho výše zmíněného. Tedy celkového prvenství a dvou vyhraných etap na závodě Okolo Sikulka v Rumunsku a celkového prvenství v seriálu českého poháru Škoda Cup 2025, kdy se mi už podruhé v kariéře podařilo ovládnout tento seriál a potvrdit tak moji výbornou celoroční formu. Tento seriál se skládal ze šesti závodů v průběhu roku a hned čtyřikrát jsem stál na stupních vítězů. Cenné je i čtvrté místo v úvodní etapě Czech Tour, největšího etapového závodu u nás, kde se každoročně schází výborná konkurence. A samozřejmě si vážím dalších umístění

v Top 10 v závodech UCI, kterých se mi povedlo celkem dvacet v letošní sezoně. Jediným lehkým zklamáním bylo mistrovství republiky, kde jsem skončil na osmém místě. Jel jsem si pro lepší výsledek, ale bohužel to nevyšlo.

Zůstává stále tvoje nejsilnější pozice v tom, že máš přehled o dění v pelotonu, dokážeš rozjet spurty, nebo v nich i sám dominovat?

Určitě sprinty a hromadné dojezdy zůstávají mojí doménou, ať už jako lídr, na kterého se jede, nebo jako poslední rozjížděč pro naše sprintery. V letošní sezoně se nám ve sprintech velmi dařilo a jsem rád, že jsem mohl využít moje zkušenosti v rozjížděcím vlaku a pomoci ke spoustě vítězství našeho týmu. Moje role se v průběhu let změnila. Dnes už patřím k těm nejzkušenějším v týmu, takže se snažím předávat zkušenosti mladším a trochu vést kluky tím správným směrem, aby se dařilo. I tahle stránka mě v posledním roce začala hodně bavit. Snažím se týmu pomoci, předat to, co jsem se za svoji kariéru naučil, a pomoci tak k co nejlepším výsledkům. Jako závodník jsem za ty roky nabral spoustu zkušeností s pohybem v pelotonu, taktikou a to se snažím uplatňovat ve prospěch mě i týmu.

Sezona byla jako vždy dlouhá a náročná. Obešla se letos bez zdravotních patálií, pádů a podobných nepříjemností?

Naštěstí letos musím říct, že se mi zranění i pády vyhýbaly. Kromě nějaké kratší nemoci a asi dvou lehčích pádů jsem se všemu vyhnul. A i díky tomu si myslím, že jsem dokázal udržet formu celý rok.

Určitě je potřeba i odpočívat. Co je pro tebe relax, při čem si vyčistíš hlavu, chvílku zapomeneš na cyklistiku a načerpáš nové síly?

Sezona byla pro mě hodně dlouhá. Začínal jsem na začátku března a končil až v říjnu, takže teď se těším, že si dám tři týdny bez kola a pořádně si odpočinu a načerpám zase síly. Největší relax a odpočinek je pro mě kvalitní čas strávený s přítelkyní. Ať už v sezoně, nebo po ní spolu podnikáme různé výlety a další aktivity, kdy nemusím myslet na kolo a vyčistím si hlavu. Takové posezení společně v kavárně u dobré kávy, to je pro mě vždycky skvěle strávený čas a uvolnění. Všeobecně miluju sport, takže si rád zajdu i na dostihy nebo fotbal, tam si zafandím a uvolním se. Já bych bez sportu být nemohl, to je prostě moje závislost.

Předpokládám, že tě budeme i v příští sezoně vídat v dresu stáje ATT Investments?

Ano, budu pokračovat v týmu ATT Investments i v příštím roce. A jsem moc rád, že jsme se dohodli na prodloužení spolupráce, protože tým funguje výborně a přináší to výsledky. S klukama tvoříme skvělou partu a jádro týmu by mělo zůstat v podobném složení i na příští rok.

Co tě čeká dál? Máš už v hlavě cíle pro příští sezonu?

Teď mě čeká posezonní volno a pak se vrhnu do přípravy na novou sezonu. V listopadu nějaký první sraz s týmem před sezonou, aby se všechno vyladilo a pak už v prosinci první soustředění v teple ve španělském Calpe. Přes Vánoce se vrátím na otočku domů a od ledna opět individuální příprava v Calpe, v únoru týmové soustředění a přelom února a března začátek sezony. Cílem bude určitě navázat na letošní sezonu. Ještě úplně nemám vytipované závody, na které bych se chtěl připravit, ale určitě to opět bude Czech Tour, mistrovství republiky, některé etapové závody ve Francii a uvidíme, co dál rok 2026 přinese.

PAVEL ŠMERDA



FOTO Filip Bezděk



FOTO Jan Brychta



FOTO Filip Bezděk



FOTO Czech Tour



FOTO Pavlína Rondžíková

Zuzana Hrdličková: PSI MĚ NAUČILI VÁŽIT SI MALIČKOSTÍ

ZUZANA HRDLIČKOVÁ ZE SVITÁVKY SE PSŮM VĚNUJE UŽ DESET AŽ DVANÁCT LET, AKTUÁLNĚ MÁ DOMA DVĚ FENY, ANDY A LIČI. S OBĚMA MÁ SPLNĚNOU ŘADU ZKOUŠEK, AŽ UŽ Z DOGDANCINGU NEBO AGILITY, V LETECH 2023 A 2024 ZÍSKALA TITUL MISTRYNĚ A VICEMISTRYNĚ REPUBLIKY JUNIORŮ V AGILITY. SPOLEČNĚ SE SVÝMI MILÁČKY SE ÚČASTNÍ NEJVĚTŠÍCH MEZINÁRODNÍCH SOUTĚŽÍ, RÁDI CESTUJÍ, DĚLAJÍ REKREAČNĚ TRIKY, FRISBEE, OBEDIENCI I RALLY OBEDIENCI A PASENÍ OVCÍ.

Zuzko, jak jste se dostala k psím sportům? Byl to sen už od dětství, nebo vás k tomu přivedla náhoda?

Byl to asi spíše můj sen, když jsem byla malá. Chodili jsme na návštěvu ke známým a ti měli borderku. Rodiče u nich o mně většinou skoro nevěděli, protože jsem celou dobu byla s ním a hráli jsme si. Jmenoval se Argo a byl to skvělý pes. Od té doby jsem věděla, že jednou chci borderku.

Pamatujete si na svého úplně prvního psa? Jaký byl a co vás naučil?

Doma jsme měli jorkšíra Teddyho. Už když jsem se narodila, tak byl doma. Byl to pes mojí ségry a s tím jsem cvičila spíše to, co uměl už od ní. Byl hodně náladový, ale neskutečně ráda na něj vzpomínám. Dožil se čtrnácti let a naučil mě toho spoustu.

Co vás na práci se psy nejvíc baví nebo naplňuje?

Nejvíce mě baví asi to, že každý pes je úplně jiný. Nikdy nikdo nedostaneme dva stejné psy. Každý z nich přemýšlí úplně jinak a s každým se pracuje úplně jinak. Na psech miluju hlavně to, že

kamkoliv jedu nebo cokoliv, co podniknu, do všeho je schopná jít Liči se mnou.

Kolik psů máte teď doma a jak se jmenují?

Aktuálně mám doma dva psy. Starší je fena Australského ovčáka, jmenuje se Andy (Andy Lazecký sen) a má momentálně sedm let. Je to rodinný pes. Ona byla ta, díky které jsem se dostala ke psím sportům, začala s ní jezdit na psí tábory a dostala se více do této komunity.

Druhou fenkou je Border kolie jménem Liči (Amazing Speedy Ever Sweet Hope), která má 3,5 roku. Ta už je můj pes, jezdíme hodně po závodech, horách a nejrůznějších výletech. Ličča mě do tohoto světa dostala úplně v jiných rozměrech a k dalším různým psím sportům. Agility běhám také s pejsky od kamarádek, závodů a zkoušek se účastníme hlavně s Lily (Unique Lily Darley Arabian). Je jí 5 let a je to borderka.

Jak vypadá běžný den s vašimi psy? Je to spíš rutina, nebo každý den přináší něco nového?

Každý den je pro mě úplně jiný. Nejsem člověk, co by měl rád stereotyp. Jak přijdu ze školy, jdu si s holkami pocvičit na zahradu, odpoledne záleží na plánech, ale většinou máme nějaký trénink, jdeme na procházku nebo běhat. Večer, než jdeme spát, tak se snažím zapojovat co nejčastěji fitness, to tedy dělám především s Liči, jakožto aktivně sportujícím psem.

Kterým psím sportům se věnujete nejvíc? A proč právě těm?

Aktuálně je pro nás sport číslo jedna rozhodně agility a hned vzápětí je to jednoznačně pasení. Jako klidnější sport nám to doplňuje rally obedience. Proč zrovna tyto sporty? Agility byl sport, co jsem říkala, že nikdy dělat nebudu, ale člověk mění, život mění (a tohle je rozhodně Liči zásluha). Myslím si, že nejvíce záleží na komunitě lidí, které kolem sebe máme. A to je další z důvodů, protože když je fajn skupina lidí, všechno nás baví o dost více. Kdysi dávno jsem totiž chodila k ovcím jinam a bylo to takové nic moc, pokud to zrovna nebyl seminář nebo tam nebyli lidé, které znám, ale teď když jsme se po dvou letech vrátily k ovečkám a jezdíme o něco dál, je to úplně jiná liga! Holky mě vzaly mezi sebe rychleji, než mě vůbec napadlo, a připadnu si, jako bych byla součástí už několik let. Těším se tam vždy neskutečně.

Máte za sebou nějaké soutěže nebo závody, na které jste obzvlášť pyšná, nějaké úspěchy?

Pyšná jsem rozhodně na naše dva juniorské tituly s Liči – mistři juniorů agility v týmech 2023 a vicemistři juniorů agility v týmech 2024. S půjčenou Lily jsme byly náhradníci v reprezentaci na juniorské mistrovství světa (JOAWC) v roce 2024 konané v Belgii. S Andy je to HtM1 zkouška z dogdancingu, protože to pro nás byl opravdu velký oříšek. Dále jsem s Liči rozhodně vděčná za naše účasti na mezinárodních soutěžích ať už v ČR (ProssCup 2024 a 2025, Moravia Open 2025), na Slovensku (Lord of the winter 2023), nebo v Maďarsku (Hungarian Open 2024 a 2025). Abych byla upřímná, pro mě je velkým úspěchem každá splněná nebo doběhnutá zkouška, ze které mám dobrý pocit.

Co je pro vás větší radost – vítězství, nebo samotná účast a zážitek se psem?

Na každých závodech i tréninku jsem vděčná, že tam mohu vůbec běhat, protože nikdy nikdo nevíme, kdy to může být naposledy, a je potřeba si užívat každé společné chvíle. Vítězství je potom taková ta hezká třešnička na dortu.

Věnujete se i trikům, frisbee, obedience, rally obedience, pasení ovcí... Jak vybíráte, co zrovna zkusíte?

Vše kromě výše zmíněného je pro nás spíše doplňkovými aktivitami, které děláme jen rekreačně, protože nás to baví. Ale vždy si

musím vše rozvrhnout, aby neměla Lilča třeba pasení a den po tom hned agility, snažím se mít mezi sporty alespoň den volna. Rally je pro nás hodně doplňkový sport, jsem toho názoru, že aktivní sport by se měl vyvážit klidnějším a pro nás je to právě Rally obedience. Triky jsou pro nás náplň každodenního života, součást fyzické přípravy pro sporty i fitness tréninky pro lepší nasazení, koordinaci těla i fyzické přípravy.

Je pro vás důležitá všestrannost, nebo spíš hledáte, co baví konkrétního psa?

Rozhodně bych nikdy se psem nedělala to, co by ho nebavilo. Snažím se pro ně najít motivaci ve všem, ale pokud by nějakého z mých psů něco nebavilo, rozhodně to nebudu dělat jen kvůli sobě. Takže rozhodně hledím na to, co konkrétního psa baví a co si užívá srdcem, a nejen proto, že to dělá pro mě. To je třeba důvod, proč jsme přestaly dělat s Liči dogdancing. I přesto, že to měl být jeden z našich hlavních sportů a baví mě moc, přesto ale rozhodně ne tak, že bych tento sport dělala, i když to Liči nebaví.

Co pro vás znamená vztah se psem? Je to parták, člen rodiny, nebo něco víc?

Pes je pro mě rozhodně členem rodiny, parták pro každý výlet, i každý můj bláznivý výmysl.

Co vás psi naučili o trpělivosti, radosti a o sobě samé?

Psi mě naučili, že bychom si měli vážit maličkostí a být přítomní tady a teď, že to, jaký s nimi máme vytvořený vztah, odhalí, jak moc nám naši psi věří. To, že se psům věnuju, mi hodně vytrídilo lidi, kteří mi ubližovali nebo by mě časem táhli dolů namísto toho, aby mě posouvali vpřed. Za to jsem vlastně s odstupem času neskutečně vděčná.

Jaký je podle vás ten nejdůležitější princip ve vztahu člověka a psa?

Asi nejvíc to, že jsem si uvědomila, že ať už je to situace ve městě, u ovcí, nebo sekvence na parkuru, tak pokud jí nebudu věřit já, nikdy se nám nepovede. Pokud to ale vezmu jako výzvu a udělám pro to vše, dost pravděpodobně se to buďto podaří, nebo bude zbývat jen malý kousíček a podaří se to napodruhé. Tohle je věc, kterou si stále občas zapomenou uvědomit, i teď třeba na tréninku. A hlavně, mít mezi sebou takový vztah, kde se naučí věřit jeden druhému.

Co byste poradila někomu, kdo by chtěl začít se psími sporty, ale neví jak?

Rozhodně na nic nespěchat a najít si dobrého trenéra. To je občas velký oříšek, ale existují také různé skupiny na facebooku, kde jsou komunity všech možných sportů a často tam najdete i trenéry. Já osobně hledala tak dlouho, až jezdím trénovat do oddílu Fun4Dogs do Šumperka k Adél Havlíčkové (mezinárodní rozhodčí a aktivní závodník). Jsem součástí klubu už řadu let a jsem za to neskutečně vděčná. Dále trénuju také v Brně a Bílanech u Kroměříže u Lucie Glejdurové (několikanásobná reprezentka ČR na MS v agility), takže si myslím, že jsem důkazem toho, že pro dobrého trenéra si občas člověk prostě musí dojet.

Máte nějaké sny nebo cíle, které byste si chtěla splnit?

V pasení bych chtěla vyrazit na zkoušky a v agility je mým snem se někdy dostat do dospělácké reprezentace. Druhým snem je vyjet na nějaký intenzivní trénink do zahraničí k nějaké ze světových kapacit.

PAVEL ŠMERDA



FOTO Pavlína Rondžíková



SAFIRAL MÍŘÍ DO BUDOUCNOSTI.

NOVÁ HALA V LETOVICÍCH PŘINÁŠÍ ŠPIČKOVÉ TECHNOLOGIE I EXPANZI VÝROBY

INVESTICE DO MODERNIZACE NEJSOU JEN NUTNOSTÍ, ALE STRATEGICKÝM KROKEM K UDRŽENÍ KONKURENCESCHOPNOSTI. SPOLEČNOST SAFIRAL TO POTVRZUJE SVÝM AMBICIÓZNÍM PROJEKTEM – VÝSTAVBOU ZCELA NOVÝCH PROSTOR V LETOVICÍCH, VYBAVENÝCH NEJMODERNĚJŠÍMI TECHNOLOGIEMI. TENTO KROK JI POSOUVÁ MEZI TECHNOLOGICKY NEJVYSPĚLEJŠÍ FIRMY V REGIONU. VÍCE PROZRADIL MAJITEL SPOLEČNOSTI MARTIN LEPKA.

Představte, prosím, čtenářům MyFace společnost SAFIRAL.

Společnost SAFIRAL působí v oblasti elektrotechniky a má za sebou mnoho zkušeností na evropském trhu od roku 2007, kdy byla firma založena. Zaměřujeme se na expresní osazování desek plošných spojů a náš tým tvoří 75 odborníků. Klademe důraz na systémově nastavenou spolupráci, která vede k maximální efektivitě a rychlosti.

Do jakých oborů dodáváte vaše plošné spoje?

Naše produkty nacházejí uplatnění v širokém spektru oborů – od automobilového průmyslu přes zdravotnickou techniku až po kosmické aplikace. Spolupracujeme s firmami, které kladou důraz na kvalitu, rychlost a spolehlivost.

Proč jste se rozhodli přestěhovat z Kunštátu do Letovic?

Letovice nám nabídnou ideální podmínky pro rozvoj. Kromě výborné spolupráce s městem jsme získali prostor pro expanzi. Nová hala nám umožní nejen přesun stávající výroby, ale i instalaci zcela nového vybavení, které posune naše možnosti na evropskou špičku.

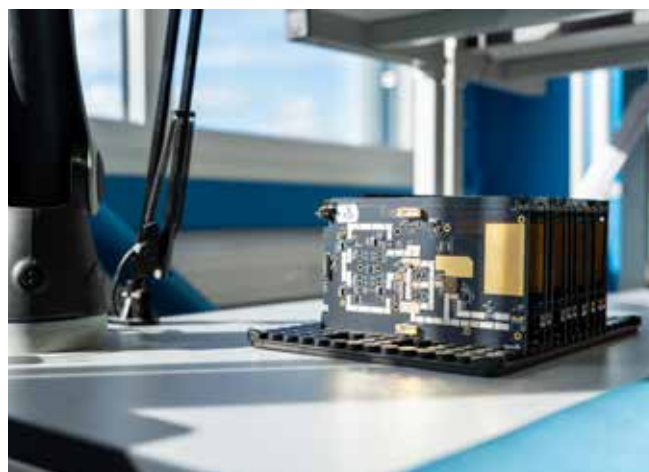
Předpokládám, že tam budete moci i rozšířit výrobu, svoje možnosti?

Do Letovic stěhujeme stávající kompletní provoz, ale navíc –

a to je pro firmu důležitý milník – budeme do nové haly instalovat zcela nové vybavení pořízené s podporou operačního programu Technologie a aplikace pro konkurenceschopnost. Jednotlivé stroje poskládáme do výrobní linky a troufnu si tvrdit, že půjde o špičku v České republice, potažmo v celé Evropě.

Co bude na nové lince tak výjimečného?

Vydali jsme se cestou přidané hodnoty, která nejenže bude zajišťovat dohledatelnost produktů, ale každý výrobek, který



z linky odejde, bude mít vlastní rodný list. Široko daleko budeme jedni z mála, kteří budou tuto službu poskytovat.

Můžete to trochu více přiblížit?

Celý princip spočívá v tom, že na lince budeme sbírat data v horizontální i vertikální úrovni. Horizontální úroveň je celkem běžná a znamená komunikaci mezi stroji v lince. Vertikální sběr pak znamená, že každý stroj odešle svá data do nadřazeného systému MES, kde se uloží provozní parametry ke každé jednotlivé desce. V konečném důsledku budeme u každého výrobku mít v informačním systému (ERP) přesné informace o průběhu výroby a veškeré jeho parametry. Něco podobného se využívá už nyní, ale shromažďují se a uchovávají data jen pro celé série výrobků, zatímco my budeme mít přesná data ke každému jednotlivému kusu.

To jsou obrovská kvanta dat, kam je budete ukládat?

S obrovskými kvanty dat máme zkušenosti, protože už roky používáme 3D automatickou optickou inspekci (AOI). Máme svou serverovnu i vlastní NAS systémy na nichž uchováváme data po dobu záruky.

Proč je tak důležité mít u každého kusu rodný list?

My samozřejmě budeme nabízet výrobu v několika úrovních, protože výrobek s rodným listem bude stát víc peněz. Výrobu už nyní dělíme do tří kategorií podle norem IPC-A-610. Tyto úrovně definují, jak přesně byly součástky umístěny, s jakými přijatelnými chybami, v jaké toleranci a tak dále. K tomu však přidáme úroveň plné traceability s rodným listem, což využijí hlavně zákazníci požadující prokazatelnou špičkovou kvalitu, jako jsou kosmické aplikace, pro něž už nyní vyrábíme, a tuto výrobu chceme ještě rozšířit o další typy s vysokou přidanou hodnotou, což jsou produkty na značné technologické úrovni vyráběné v relativně malých sériích. Ale nejen oblast letectví nebo kosmonautiky vyžaduje rozvinutý sběr dat a monitoring celého výrobního procesu, takže využití bude široké.

Víte už dopředu, co vše budete v nové hale vyrábět?

Máme už reálné zakázky, které si tam přesuneme, a ucházíme



se o výroby, kde nově budeme schopni splnit parametry, kterých jsme dřív nedosahovali. Prostorově jdeme z 1 400 metrů čtverečních na 3 400 metrů čtverečních plochy, navíc pozemek v Letovicích jsme záměrně dimenzovali tak, abychom mohli postupně dostavět další dvě haly.

Budete přibírat nové lidi?

Nová linka je v podstatě robotická, člověk u ní na desku vůbec nesáhá. U linky bude jeden až dva lidé na směnu, případně jeden technik podle potřeby, ale další pracovníci budou potřeba doplnit v procesech před a po, včetně administrativy, takže to bude znamenat další rozšiřování našeho týmu v této fázi až na předpokládaných sto zaměstnanců.



KOOPLAST

STOLOVÉ PODNOŽE

Nejširší
výběr



50+ SKLADEM



TYLEX

FOTO Pavel Nejedlý

TYLEX LETOVICE. ZÁCLONY, KTERÉ PŘEŽILY KRIZI

JEŠTĚ NEDÁVNO TO VYPADALO, ŽE LETOVICE PŘIJDOU O JEDNU ZE SVÝCH NEJVÝRAZNĚJŠÍCH TRADIC. TYLEX, TEXTILNÍ FIRMA S TÉMĚŘ DVOUSETLETOU HISTORIÍ, SE V LÉTĚ 2023 OCITLA NA POKRAJI ZÁNIKU. DLUHÝ, DRAHÉ ENERGIE, LEVNÁ KONKURENCE Z ASIE A DOZVUKY PANDEMIE – TO VŠE PŘIVEDLO PODNIK DO INSOLVENCE. MĚSÍČNĚ PRODĚLÁVAL MILION A PŮL KORUN, A REGIONÁLNÍ MÉDIA UŽ PSALA O DEFINITIVNÍM KONCI. MÍSTO SMUTNÉHO EPILOGU PŘIŠEL NEČEKANÝ OBRAT. A NE S FÉNIXEM, ALE S PÁVEM – SYMBOLEM ELEGANCE, BAREVNOSTI A HRDOSTI.

TYLEX znovu vyrábí

Pod vedením ředitelky Radky Janků se v březnu 2025 opět rozběhla výroba. „Začátky nebyly jednoduché – vše jsme budovali prakticky od nuly. Ale díky nasazení lidí, kteří TYLEX znají a mají k němu vztah, se výroba znovu rozjela,“ říká Jiří Bednář. Sortiment nyní čítá 88 druhů žakárových záclon, včetně oblíbených vánočních motivů. Hotové produkty si lidé mohou koupit přímo v podnikové prodejně v Letovicích a na e-shopu. Těší nás, že TYLEX zůstal v srdcích lidí a znovu začíná být víc a víc vidět. Kvalitou a rychlým vyřízením objednávky chceme lidem tuto důvěru vrátit.

Lidé, služby a nové příležitosti

TYLEX Letovice aktuálně zaměstnává desítky lidí a stále připravuje volná místa. Nabízí nejen práci, ale i řadu služeb pro zákazníky: odborné měření záclon, závěsů a garnýží, profesionální

instalaci, odvoz starých textilií a jejich ekologickou likvidaci.

Firma dbá na ekologické a zdravotnické normy a její prioritou je kvalita a spokojenost zákazníka. „Chceme, aby zákazníci nákup v TYLEXu považovali za investiční záležitost, protože TYLEX je kvalita, která vydrží,“ doplňuje Jiří Bednář. TYLEX se momentálně soustředí na tuzemský trh a hledá možnosti, jak s výrobky uspět v zahraničí.

Tradice, která má budoucnost

TYLEX Letovice je dnes víc než jen obnovená továrna. Je to příběh o tom, že i když se zdá, že něco končí, může to znovu začít – s odvahou, vizí a respektem k řemeslu. „Vážím si všech, kteří tomu věřili a věří. TYLEX je důkazem, že tradice, řemeslo a moderní přístup mohou jít ruku v ruce,“ uzavírá Jiří Bednář. Firma, jejíž osud visel na niti, dnes znovu nabírá sílu. A i když se historie nedá přepsat, budoucnost se právě začíná psát znovu.

A portrait of actress Jana Bernášková. She has long, wavy, light brown hair and is smiling warmly at the camera. She is wearing a black, off-the-shoulder top with a lace detail on the shoulder. The background is a plain, light grey.

HEREČKA JANA BERNÁŠKOVÁ BERE ŽIVOT S NADHLEDEM

JANA BERNÁŠKOVÁ JE ŽENA MNOHA TALENTŮ. HEREČKA, SPISOVATELKA, MAMINKA, ALE TAKÉ INSPIRATIVNÍ OSOBNOST, KTERÁ DOKÁŽE S LEHKOSTÍ PROPLOUVAT SVĚTEM UMĚNÍ I KAŽDODENNÍHO ŽIVOTA. JEJÍ ENERGIE JE NAKAŽLIVÁ, JEJÍ HUMOR OSVĚŽUJÍCÍ A JEJÍ OTEVŘENOST PŘÍJEMNĚ LIDSKÁ. V DOBĚ, KDY SE POMALU BLÍŽÍ VÁNOCE A ROK 2026 KLEPE NA DVEŘE, JSME SI S NÍ POVÍDALI O TOM, JAK SE MÁ, CO JI PRÁVĚ ZAMĚSTNÁVÁ, JAK ZVLÁDÁ SKLOUBIT PRÁCI S RODINOU, A TAKÉ O TOM, CO JÍ DĚLÁ RADOST A NA CO SE TĚŠÍ.

Jani, jak se v těchto dnech máte?

Okolo úplňku? (smích) Mám se dobře. Určitě. Život nám sice stále klade překážky a hází klacky pod nohy, ale pokud je člověk zdravý, funguje mu hlava a srdce, tak je všechno v pořádku. Teď jsem trochu zaskočená, protože skončil seriál ZOO, ale to každý, kdo někdy dostal v práci „výpověď“, zná. Musím se znovu zkoncentrovat a přemýšlet, co dál. Ráda bych začala psát pátou knížku – téma už mám, ale zatím jen nosím notebook. (úsměv) Budu zkoušet novou divadelní hru a chci rozjíždět i nové projekty. Cítím, že právě podzim, životní změny, člověka vedou k tomu, aby začal tvořit něco nového.

Máte už něco v hlavě?

Každá nová kniha je vlastně nový projekt, nová výzva. Nikdy nevíte, jak to dopadne, jak na ni budou čtenáři reagovat, zda bude úspěšná, nebo ne. Jste plní očekávání. Kromě toho mám v hlavě i takový malý podnikatelský záměr. Nikdy jsem nepodnikala, tak nevím, jak by to dopadlo, ale kdo nic nezkusí, nic nezíská...

Vaše pracovní tempo je obdivuhodné. Jak se vám daří skloubit psaní, divadlo, besedy a rodinu? Máte nějaký svůj osvědčený recept na rovnováhu?

Základ je dělat to, co vás baví. I když je práce fyzicky nebo psychicky náročná, ale naplňuje vás, tak pak se všechno zvládá s větší lehkostí a humorem. Když přijdu z natáčení spokojená, tak i když na mě doma čeká prádlo, nádobí a děti bez úkolů, vezmu to s nadhledem. Snažím se na sebe nebýt tak přísná a nesnažím se být dokonalá. Domácnost nemusí být ideální.

Nebíje se to s tím, že když jdete někam na večírek, křest, premiéru filmu, tam naopak dokonalá být musíte?

Lidé jsou často překvapení, jak obyčejný je můj život. Nemůžu doma najít mikinu, čepici, nosím tepláky, každou ponožku jinou... a je mi to jedno. Mám všední starosti a žiju běžný život jako ostatní. A pak jsou tady večírky, premiéry a tam je to jiné. Lidé v mém okolí, herci, režiséři, známí lidé nejsou dokonalí. Mají přirozené charisma, to jim bylo dáno, ale jinak i oni mají svoje stinné stránky, starosti, problémy a nedokonalosti, ale na ty společenské akce se všichni snažíme být dokonalí, to je naše práce, reprezentovat.

Co vám dělá radost a co vám dobíjí baterky?

Úplně přesně nevím. Někdy je to cvičení, což mě hodně uzemňuje a pomáhá nabrat sílu. Hodně mě nabíjí setkání s přáteli, s dětmi, když mám láskyplný vztah. To mě inspiruje. A jsem ráda ve společnosti dobrých přátel. A pak samozřejmě péče o sebe. Masáž, dobrá večeře, káva v příjemném prostředí... Miluju chvíle, kdy jen tak sedím sama a pozoruju lidi kolem sebe. Myslím, že dnes se spousta z nás bojí být sama se sebou. Jít sám do kina, do divadla, na koncert. Přitom to může být nesmírně obohacující. Byla jsem letos sama i na dovolené, cestovala jsem po Česku a Slovensku a bylo to skvělé.

Na čem právě pracujete? Je to psaní nějaké nové knihy, besedy, divadlo, nebo vás teď zaměstnává něco úplně jiného?

Upřímně? Na ničem. A je důležité si to přiznat. (smích) Jsem sice pořád zaměstnaná – kolem filmu Million je hodně práce, vychází audiokniha – ale tvůrčí práci teď zrovna nemám. Doufám, že brzy začnu psát novou knížku, zkoušet novou divadelní hru. Natáčení většinou přichází spontánně. Ale je v pořádku i odpo-



FOTO archiv ČT

čívát. Spisovatelé občas potřebují, jak říká můj bývalý muž, „se pronudit“. Je to nepříjemná fáze, máte pocit, že prokrastinujete, ale není tomu tak. Všechno má svůj čas.

Jak vnímáte kontakt se svými čtenáři a fanoušky? Píší vám, potkáváte je na besedách? Co vás na těchto setkáních nejvíce těší?

Ano, píší, hlavně přes Instagram. Pro autora je to strašně důležité. Při psaní jste sami a čtenář to také čte sám, chybí tam přímá interakce jako například v divadle. Když mi napíšou, že je můj příběh ovlivnil nebo že díky mým knihám začali jinak nahlížet na určité věci ve svém životě, je to pro mě obrovská odměna.

Když píšete, máte nějaký rituál nebo místo, kde se vám tvoří nejlépe?

Nemám. Píšu, jak mi to zrovna do pracovního plánu zapadne. Když netočím a nehraju divadlo, sednu si a píšu – klidně čtyři až pět dní v týdnu, sedm až osm hodin denně, ať mám náladu, nebo ne. Píšu doma, v kavárnách, kdekoliv... Ale potřebuji sluchátka a ticho.

Blíží se Vánoce. Těšíte se? Máte nějaké rodinné tradice, bez kterých si svátky neumíte představit?

K Vánocům mám zvláštní vztah. Mám je ráda, ale zároveň jsou pro mě i stresující. Ten tlak, aby bylo všechno dokonalé... Vánoce trávíme společně, i s bývalým manželem, vždycky se domluvíme, že to bude v klidu – pečení, výzdoba – ale stejně se nakonec pohádáme. (smích)

S předstihem připravím hezkou výzdobu, cukroví nepeču, ale objednávám. Doma udělám maximálně jeden druh, pro ten pocit, že máte něco svého, a samozřejmě pro fotku na Instagram. (smích) Nesnáším balení dárků, trvá mi to tři až čtyři hodiny a jsem z toho vyřízená. Naopak manžel dárky balí precizně a nádherně. Já je většinou zmuchlám a on je z toho zoufalý. (smích) Pro moji maminku tradičně každý rok ztratíme nějaký dárek, a najdeme ho až v březnu, syn, který měl narozeniny v srpnu, dostal všechny dárky ve vánočním papíře. Takhle to u nás chodí. (smích)

Co vám letos udělalo největší radost? Ať už v práci, nebo v osobním životě.



Rozhodně prázdniny. Obě děti odjely do ciziny, já zůstala sama, dala jsem si čas jen pro sebe a bylo to jedno z nejhezčích období vůbec. Doporučuji každému vyzkoušet „single dovolenou“. Část týdne jsem pracovala, část poznávala nová místa a bylo to skvělé. Cestování, noví lidé, nové impulsy.

Kdybyste měla jeden volný den jen pro sebe, jak by vypadal? Co byste si dopřála?

Mám spoustu dnů pro sebe. S bývalým manželem máme společnou péči o děti, takže se střídáme. Mám týden pro sebe, kdy jsem s přáteli, můžu jít na rande, nebo být úplně sama – a je to skvělé.

Dostáváte hodně nabídek na rande?

Ano, ale nechodím na ně. Nenechám se jen tak pozvat. Sama si vybírám, s kým půjdu a s kým ne. Někdo může projevit zájem, ale já do pěti až deseti minut vím, jestli by to šlo, nebo ne. Když mě ten člověk nebaví, odcházím, i uprostřed rozhovoru nějak zapomenu, že se bavíme. (smích) Na rande s úplně cizími nechodím. Když je to někdo, koho už znám, aspoň vím, co od něj čekat.

Jaké máte plány nebo přání do roku 2026? Je něco, na co se obzvlášť těšíte nebo co byste si ráda splnila?

Netuším. Víte, jak se to říká: Člověk plánuje a Bůh se směje. Mám nějaké představy, ale nechávám tomu hodně volný průběh. Věci se mění z týdne na týden, ale to k našemu hereckému životu patří. Nabídky přicházejí a zase mizí, jiné se nečekaně objeví. Je to proměnlivé, ale právě to nás baví. (úsměv) PAVEL ŠMERDA

Přidej se K NÁM!

Přijmeme **nové tváře** na pozice nejen ve výrobě!

Jsme výrobci zemědělské techniky a ekologických komunálních elektrovozidel.

Nabízíme:

-  13. a 14. plat podle výsledků firmy
-  Jistotu stabilního zaměstnání
-  Práci ve Vašem regionu
-  Možnost kariérního růstu
-  Jazykové kurzy



**LETOVICKÉ
STROJÍRNY**



Pošlete nám svůj životopis:
prace@lsletovice.cz

Navštivte naše webové stránky
www.lsletovice.cz





DOVOLENÁ BEZ STAROSTÍ ZAČÍNÁ V BOSKOVICÍCH EXOTIKA NIKDY NEBYLA TAK „BLÍZKO“

BOSKOVICKÁ CESTOVNÍ KANCELÁŘ SLUNCE & SNÍH NABÍZÍ V ZIMĚ PŘÍMÉ LETY DO EXOTICKÝCH DESTINACÍ, JAKO JSOU DOMINIKÁNSKÁ REPUBLIKA, ZANZIBAR ČI MALEDIVY, A ZÁROVEŇ LÁKÁ NA VÝHODY NÁKUPU LETNÍ DOVOLENÉ V REŽIMU FIRST MINUTE. KLIENTI SE MOHOU TĚŠIT NA NÍZKÉ ZÁLOHY, MOŽNOST BEZPLATNÉHO ZRUŠENÍ ZÁJEZDU I OSOBNÍ SERVIS PŘÍMO V KANCELÁŘI S VÍCE NEŽ DVACETILETOU ZKUŠENOSTÍ. VÍCE PROZRADILA MAJITELKA JANA VÍTKOVÁ.

Máme tady zimní období, stále více lidí v tomto období vyrazí za teplem, do exotických zemí. Kam byste nás pozvala?

Jednoznačně do Dominikánské republiky, která patří u nás k nejžádanějším zimním destinacím. Díky přímým letům z Prahy je cesta pohodlná a rychlá. Po příletu vás čekají špičkové služby, český delegát a absolutní bezstarostnost od začátku až do konce. Velký zájem je také o další ráje: Zanzibar s bělostnými plážemi, Thajsko plné barev a chutí, luxusní Maledivy nebo exotický Phu Quoc ve Vietnamu. Pokud vám nevádí mezipřistání, otevírá se ještě širší nabídka odletů – Brno, Bratislava, Vídeň i Katowice – ideální pro delší dobu pobytu. Ať už cestujete sami, ve dvou nebo s rodinou, připravíme vám balíček na míru, který splní vaše cestovatelské sny. Stačí si vybrat destinaci – o zbytek se postaráme my.

Kdo nechce letět teď, určitě už přemýšlí nad létem. Zájezdy s nabídkou First minute jsou v plném proudu. Jaké jsou výhody nákupu letní dovolené s předstihem?

Pokud zvažujete dovolenou jako originální vánoční dárek, právě teď je ideální chvíle. First Minute nabízí nejlepší ceny sezóny a z vlastní zkušenosti mohu potvrdit, že kdo si dovolenou koupil včas, nikdy neprohloupil – ceny totiž v průběhu roku stoupají. Výhod je ale mnohem více. Zájezdy lze pořídit s minimální zálohou už od několika stovek či tisícikorun, a zbytek

se doplácí až v následujícím roce. Klienti se tak nemusejí obávat, že by je vánoční nákupy finančně vyčerpaly. Velkým benefitem je i možnost bezplatného storna, které většina cestovních kanceláří nabízí až do měsíce před odletem. To přináší maximální flexibilitu a jistotu, že dovolená nebude závazkem, ale radostí.

„Cestování je jediná věc, kterou si koupíš a udělá tě bohatším.“

Jsou lidé, kteří spekulují, že dovolenou koupí na internetu nebo zajdou přímo do velké cestovní kanceláře... Proč by měli přijít bez obav právě k vám do Boskovic?

Všechny zájezdy nabízíme za stejné ceny, jako pořádající cestovní kanceláře – včetně veškerých bonusů, slev a výhod, které k nim patří. To, co nás ale skutečně odlišuje, je přidaná hodnota, kterou běžně nedostanete. Máme více než dvacet let zkušeností v cestovním ruchu a většinu destinací jsme osobně navštívili. Díky tomu doporučujeme jen to, co opravdu známe – ne to, co „vybere“ umělá inteligence nebo anonymní systém. A když se během dovolené něco stane? V hlavní sezóně jsme vám k dispozici 24/7 a pomůžeme

me vyřešit jakýkoliv problém, od drobných komplikací až po nečekané situace. I díky tomuto osobnímu přístupu se v posledních letech řadíme mezi nejúspěšnější prodejce zájezdů v České republice.

To jsou skvělé zprávy. Gratuluji. Jaké zájezdy na rok 2026 připravuje přímo vaše cestovní kancelář?

Zájezd do Toskánska spojený s ochutnávkou vín v místním vinařství. Exkluzivní termín jsme naplánovali na období podzimních prázdnin a odjezd bude přímo z Boskovic a blízkého okolí, takže je to ideální varianta pro všechny, kteří chtějí pohodlně cestovat bez dlouhého přesunu. Na léto připravujeme oblíbené Rakousko – oblast Korutan, která láká nádhernou přírodou a možnostmi aktivního odpočinku. Jako každý rok chystáme také skupinový zájezd do Turecka, který je ideální především pro seniorky, vdovy a všechny, kteří třeba nemají cestovního parťáka. Díky skvělé partě a zkušenému doprovodu se nikdo necítí sám a celý pobyt má přátelskou atmosféru. S námi můžete vyrazit i do termálních lázní nebo na jiné tematicky laděné výlety a poznávací cesty. Více informací o aktuálních zájezdech najdete na našich webových stránkách www.slunceasnih.cz nebo přímo u nás v kanceláři. Na závěr bychom vám rády popřály krásné svátky, v novém roce hodně zdraví a plno cestovatelských zážitků – a už teď se těšíme na osobní setkání s vámi v naší cestovní kanceláři. J&P&M. PAVEL ŠMERDA



RÁJEČKO ŽIJE A ROSTE.

NOVÉ BYTY, ÚPRAVY ŠKOLY I VELKÉ PLÁNY

OBEC RÁJEČKO PŘEKROČILA HRANICI 1 500 OBYVATEL A NEZAHÁLÍ ANI V INVESTICÍCH. STAROSTA VÍT RAJTŠLÉGR V ROZHOVORU PŘIBLIŽUJE DOKONČENÍ BYTOVÉHO DOMU PRO SENIORY, ROZVOJ ŠKOLNÍCH PROSTOR, ÚSPĚŠNÉ KOMUNITNÍ AKCE I AMBICIÓZNÍ PLÁNY NA CYKLOSTEZKU DO RÁJCE. ZÁJEM O BYDLENÍ V OBCI STÁLE ROSTE, STEJNĚ JAKO CHUŤ POSOUVAT RÁJEČKO DÁL.

Pane starosto, co je nového v Ráječku?

Pořád je něco nového. Třeba to, že počet obyvatel Ráječka přesáhl číslo 1 500. A to i díky novým občanům v nové zástavbě – ulici Kruhy. Pokračuje výstavba v ulici Za Humny, jejíž dominantu tvoří náš nový bytový dům pro seniory. V naší škole poprvé po letech nemáme spojené třídy a všech pět ročníků se tedy učí samostatně. Abychom toho dosáhli, provedli jsme v budově školy o prázdninách stavební úpravy prostor, v nichž donedávna sídlila naše knihovna.

Zastavil bych se u nové stavby bydlení pro seniory. V jaké jste fázi?

Stavba je dokončená, až na nějaké drobné nedodělané úpravy terénů okolo domu. Zbrzdilo nás v tom mokré počasí. Nyní probíhají kolaudační řízení na komunikaci a sítě, tak i na samotný dům. Předpokládáme, že nájemníci se budou moci nastěhovat někdy na přelomu ledna a února. Přece jenom je vše administrativně poněkud náročné.

Můžete nám tento pro Ráječko velký projekt více představit?

Myšlenka stavby podobného zařízení se zrodila někdy před osmi

lety. Inspirovaly nás příběhy několika starousedlíků, kteří byli nuceni se na stará kolena odstěhovat z Ráječka, protože se již nevládali starat o svůj dům, z důvodů zhoršeného zdraví a pohybových schopností jejich bydlení nebylo vhodné a v neposlední řadě těžko zvládali energetickou a finanční náročnost bydlení. Tak jsme si začali pohrávat s myšlenkou vybudovat byty, které by umožnily tuto situaci řešit bez toho, aby lidé museli opustit rodnou obec, příbuzné, kamarády a známé, zkrátka všechno, na co byli zvyklí a co v pokročilejším věku nechcete měnit. Tato myšlenka získala širokou podporu napříč celou obcí, tak jsme se pustili do realizace. Samozřejmě to byla cesta dlouhá a náročná, ale výsledek stojí za to a doufám, že se zde obyvatelům bude krásně žít.

Předpokládám, že zájem o bydlení tam byl velký. Podařilo se uspokojit všechny uchazeče?

Vzhledem k tomu, že v domě je 23 bytů, tak jsme předpokládali, že snad uspokojíme všechny zájemce z řad občanů Ráječka. To se nám potvrdilo a všechny byty jsou předběžně obsazeny. Protože však nájemní smlouvy budeme s lidmi uzavírat až po kolaudaci domu, může se stát, že nějaká změna ještě nastane.

Kromě bydlení pro seniory vznikl v Ráječku i nový „satelit“, kde soukromý investor postavil desítky nových domů. Je tímto poptávka po bydlení ve vaší obci uspokojená, nebo zájemci jsou stále a hledáte další možnosti?

Nemám rád slovo „satelit“ a myslím, že nová zástavba ulice Kruhy satelitem není. Navazuje na lokalitu Padělky a určité není nějak odloučená nebo oddělená od obce. Naopak obyvatelé mají blízko do školy a školky nebo na nákupy, do centra obce se dostanou bezpečně po chodnících. V blízké docházkové vzdálenosti je vlaková zastávka Dolní Lhota. V této části obce také připravujeme vybudování nové autobusové zastávky. Podle sdělení investorů již nemají žádné další volné domy. Zájem o bydlení v Ráječku je ale stále velký. Bohužel stavební pozemky v současné době téměř žádné nejsou, občas se objeví na prodej nějaký dům, ale velmi rychle se prodá.

Co další akce, které jste v poslední době realizovali? Knihovna je už ve Staré škole?

Ano, knihovna je přestěhovaná a prostory, které uvolnila v budově základní a mateřské školy, jsme začali postupně rekonstruovat a budou sloužit pro potřeby školy.

Jaké máte další plány? Chystáte v nejbližší době nějaké další investice, úpravy v obci apod.?

Plánů máme plno. Největší z nich je stezka pro cyklisty a chodce do Rájce. Tu už připravujeme několik let společně s městem Rájec-Jestřebí, ale příprava se táhla zejména kvůli majetkovým vztahům a restitucím. Vše se nám už podařilo s vlastníky vyřešit a nyní máme vydané stavební povolení. V příštím roce plánujeme požádat o dotaci ze Státního fondu dopravní infrastruktury a věříme, že v druhé polovině roku stavbu zahájíme.

Jak to vypadá s rozšířením základní a mateřské školy, o kterém jste v minulosti mluvil?

Rozšíření máme projekčně připraveno, ale rozsah, a hlavně finanční náklady, jsou dost vysoké. Budeme hledat dotační možnosti. Bez nich tuto akci určitě nezvládneme realizovat. Je to spíše příprava do budoucna. V současné době je o všechny děti z Ráječka, které mají zájem navštěvovat mateřskou a základní školu, postaráno a kapacitně v pohodě zvládneme i ty, které se nově přistěhovaly a přistěhují.

Červen byl v Ráječku nabitý velkými akcemi. Nejprve další ročník You Dream We Run, týden na to oslava 200 let školy. Jak se obě akce povedly?

Obě akce, podle mne, proběhly na jedničku. U You Dream We Run nás pozlobilo počasí, když celou neděli vytrvale pršelo –



údajně takhle moc poprvé za dobu pořádání. Krásné na tom bylo to, že se nikdo z účastníků počasím nedal odradit a podařilo se splnit všechny sny. Už se těšíme na příští ročník, který se uskuteční opět v Ráječku. Tato akce je pořadatelsky velmi náročná, ale výsledek stojí za to.

Oslavy 200 let od založení školy byla akce pohodová, za krásného počasí a věřím, že si ji všichni účastníci užili. Potěšila nás návštěva vzácných hostů, potomků rodiny Salmů, jejichž předek školu v Ráječku založil, a také bývalých ředitelů, pedagogů a žáků školy.

Blíží se konec dalšího volebního období. Co byste za ten rok ještě rád stihl?

To je těžká otázka. Určitě nejkrásnější představa by byla jen tak chodit po obci a dívat se, jak je krásná a jak je všechno hotovo. Ale to nebude nikdy. Rok je hrozně krátká doba na to, něco většího zrealizovat. Musíme se trochu „otřepat“ po náročných akcích v minulých třech letech. Mimo domu pro seniory a knihovny jsme také například opravili a přistavěli šatny na fotbalovém hřišti a věnovali se opravám stávajících zařízení, hřišť a sportovišť, o komunikacích a chodnících nemluvě, protože to je úkol, který nikdy nekončí. Také nás v příštím roce pravděpodobně čeká v celé obci akce Cetinu, který chce položit novou optickou síť, EGD zase v dolní polovině obce přeloží elektrické vedení do země. V návaznosti na to nás čeká vybudování nového veřejného osvětlení a opravy chodníků a silnic. Takže odpočinek se konat nebude. I příští rok bude zase ve znamení staveb, kontrolních dnů s dodavateli atd. Na nějaké volby vůbec nemyslím. Na to není čas.

PAVEL ŠMERDA



GYMNÁZIUM BLANSKO:

ROK PLNÝ VÝZEV, NOVÝCH PARTNERSTVÍ A INSPIRACE

O TOM, CO SE DĚJE NA BLANENSKÉM GYMNÁZIU, JSME SI POVÍDALI S ŘEDITELEM ŠKOLY MGR. IVO GRIMEM.

Jaký byl váš první rok ve funkci ředitele? Co vás nejvíce překvapilo?

Uplynulý školní rok byl pro mě osobně velmi intenzivní. Přestože jsem na gymnáziu působil 12 let jako zástupce, role ředitele je zcela odlišná. Učil jsem se nové věci, čelil nečekaným situacím a zároveň jsem měl možnost poznat školu z jiné perspektivy. Byl to rok plný výzev, ale i cenných zkušeností.

Rozvíjíte aktuálně spolupráci s novými školami nebo partnery z oblasti vzdělávání?

Ano, a velmi nás to těší. K dlouhodobé spolupráci s německou školou IGS Oyten jsme nově přidali partnerství s gymnáziem v Komárně na Slovensku. V dubnu jsme přivítali slovenské studenty a učitele v rámci projektu zážitkové výuky ekologie. Program byl pestrý, od badatelských aktivit přes soutěž ve stavbě mostů ze špejlí až po návštěvu Punkevních jeskyní a VIDA centra v Brně.

Od března 2025 jsme partnerem Fakulty strojního inženýrství VUT v Brně. Tato spolupráce otevírá našim studentům dveře do světa techniky a inovací, mohou se těšit na odborné exkurze, přednášky špičkových specialistů nebo podporu při tvorbě SOČ. Věříme, že propojení s univerzitním prostředím je klíčové pro rozvoj talentu i motivace k dalšímu studiu. Pokračujeme také v programu DofE, který podporuje osobní růst, vytrvalost a cílevědomost. V únoru si 32 našich studentů převzalo certifikát a odznak na slavnostním ceremoniálu v prostorách Nové radnice v Brně. Nezapomínáme ani na spolupráci s místními partnery. Ve spojení s Muzeem Blanenska jsme připravili výstavu k výročí konce druhé světové války. Studenti se aktivně zapojili do sběru vzpomínek pamětníků, grafického zpracování i samotné realizace výstavy.



Investovali jste do modernizace technologií?

V loňském roce jsme vybavili dvě učebny interaktivními dotykovými panely, které slouží především pedagogům a studentům nižšího gymnázia. Na jejich pořízení jsme získali investiční příspěvek ve výši 140 tisíc korun od zřizovatele, zbývající částku jsme pokryli z vlastního investičního fondu. V nadcházejícím roce plánujeme nakoupit tablety, které budou využívány přímo ve výuce.

Průběžně obnovujeme dataprojektory, aktualizujeme software na školních zařízeních a pořizujeme nové pomůcky pro výuku informatiky. Naším cílem je, aby digitální prostředí školy odpovídalo současným potřebám studentů i učitelů.

Jak se u vás ve škole pracuje s tématem wellbeing?

U nás to není jen slovo. Pohoda, bezpečí a respektující prostředí jsou pro nás základem kvalitního vzdělávání. V červnu jsme mezi studenty i učiteli spustili anonymní dotazníkové šetření, které nám poskytlo důležitou zpětnou vazbu o tom, jak se lidé ve škole cítí. Na základě výsledků jsme zavedli několik konkrétních změn – například vznikly relaxační zóny s možností odpočinku, stolních her nebo neformálního setkávání. Věříme, že když se studenti i učitelé cítí ve škole dobře, pozitivně se to odráží nejen na studijních výsledcích, ale i na atmosféře celé školy.

Je nějaká školní akce, která vám letos udělala radost?

Jednoznačně charitativní projekt MARTA, který se stal tradicí. V loňském roce se podařilo vybrat 24 965 Kč, které byly rozděleny mezi tři charitativní projekty. Akce spojuje celou školu – učitele i studenty – a ukazuje, že solidarita a empatie mají v našem prostředí pevné místo.

Proběhla ve škole nějaká větší rekonstrukce?

Ano, během letních prázdnin jsme dokončili druhou část rozsáhlé rekonstrukce rozvodů vody, odpadů, kotelny a topné sousta-

vy. Současné jsme revitalizovali chodby a třídy – vyměnili jsme dveře, podlahy, obložení, osvětlení a provedli výmalbu. Investice činila 11 milionů korun.

Jaké jsou vaše další plány?

Nejen stavět, ale i posouvat výuku dál. Připravujeme rekonstrukce kanalizace ve školním dvoře a přeložení plynové přípojky. V současnosti se chystá projektová dokumentace. Pokud se podaří získat finanční prostředky, měla by se celá akce uskutečnit v létě 2026. Po dokončení těchto prací bude nutné celý prostor znovu upravit a zaasfaltovat, aby školní dvůr opět sloužil svému účelu v plné kvalitě.

V oblasti vzdělávání chceme klást důraz na aktivní přístup studentů k poznatkům, rozlišování učiva na jádrové a rozšiřující, a především na individuální přístup – jinak pracovat s žáky ohroženými školním neúspěchem a jinak s mimořádně nadanými. Důležitý je i rozvoj komunikačních dovedností a výchova ke zdravému životnímu stylu. Plánujeme také redesign našich webových stránek, aby odpovídaly současným trendům a byly přívětivější pro uživatele.

Co vám v poslední době udělalo největší radost?

Velkým potěšením pro mě bylo, že po více než rok trvajících přípravných pracích byla v říjnu zahájena rekonstrukce našeho školního hřiště na ulici Boženy Němcové. Jako člověk, který má ke sportu velmi blízko, vnímám tuto investici jako zásadní krok ke zkvalitnění podmínek pro pohybové aktivity našich studentů. Mnozí z nich dosahují skvělých sportovních výkonů a moderní sportoviště jim poskytne odpovídající zázemí. Dokončení je plánováno na jaro 2026.



**Pomáháme muzikantům a hudebním tvůrcům,
ale i obcím, školám a institucím
se zvukovým vybavením.**

Jsme DISK Multimedia.



Sokolská 221/13, Boskovice



+420 516 802 488



disk@disk.cz



www.disk.cz



SÍLA INOVACÍ, ROZVOJE A ODVAHY JÍT DÁL

SPOLEČNOST COLORPROFI PATŘÍ MEZI PŘEDNÍ ČESKÉ FIRMY V OBLASTI POVRCHOVÝCH ÚPRAV A LISOVÁNÍ PLASTOVÝCH KOMPONENTŮ PRO AUTOMOBILOVÝ PRŮMYSL. POD VEDENÍM JIŘÍHO VAŠÍČKA SKUPINA VÝRAZNĚ EXPANDUJE – PROSTŘEDNICTVÍM AKVIZIC, NOVÝCH PROJEKTŮ I ODVÁŽNÝCH KROKŮ DO ZCELA NOVÝCH ODVĚTVÍ. OD AUTOMOTIVE PŘES ENERGETIKU AŽ PO SPORTOVNÍ PRŮMYSL.

Jiří Vašíček, CEO COLORprofi Group

Jak se máte a co je nového ve společnosti COLORprofi?

Máme se dobře a rozhodně se nenudíme. Rok 2025 je pro nás ve znamení růstu, změn i nových příležitostí. Soustředíme se na konsolidaci skupiny a rozvoj jednotlivých divizí – od automotive přes plastové výlisky až po nové projekty v oblasti energetiky a sportovního průmyslu. Zároveň investujeme do technologií, automatizace a efektivity výroby. Naším cílem je být stabilním, moderním a inovativním partnerem, který přináší řešení s přidanou hodnotou.

Všiml jsem si dvou nových akvizic, konkrétně nákupu firem v Moravské Třebové a v Letovicích. O co šlo a co bylo cílem?

Ano, šlo o dvě strategické akvizice – společnosti Treboplast v Moravské Třebové a TomBurn CZ, dnes již COLORprofi Powder, v Letovicích. Obě firmy jsme úspěšně integrovali do skupiny COLOR, přičemž jejich činnosti přirozeně doplňují naše stávající aktivity. Treboplast nám přinesla rozšíření kapacit v oblasti vstřikování plastů a umožnila realizovat nové projekty, včetně dílů pro současné i budoucí

modely Porsche, kde jsme významným hráčem v segmentu povrchových úprav a plastových komponentů. COLORprofi Powder (dříve TomBurn CZ) posílil naše působení v oblasti práškového lakování, čímž jsme rozšířili portfolio technologií i zákazníků mimo automotive. Obě akvizice pro nás znamenají další krok v diverzifikaci, upevnění stability a větší soběstačnosti. Získali jsme nové know-how, nové trhy i širší možnosti nabídky služeb – od plastových výlisků až po kompletní povrchové úpravy pod jednou střechou.

Předpokládám, že vám to přineslo nové zakázky a do budoucna přinese i možnosti dalšího rozvoje společnosti.

Přesně tak. Díky akvizicím a rozšíření našich služeb jsme schopni nabídnout zákazníkům komplexní servis – od vstřikování přes lakování až po kompletaci. To je v automotive velká výhoda. Získali jsme i nové partnery mimo automotive, což posiluje naši stabilitu a rozšiřuje prostor pro inovace.

COLORprofi se nově pouští i do sportovního průmyslu, konkrétně do lisování rámců kol. Jak jste v tomto směru daleko

a co od této aktivity očekáváte?

V oblasti sportovního průmyslu vidíme velký potenciál. Kombinujeme naše dlouholeté zkušenosti s precizním zpracováním hliníku a kompozitů s nadšením pro cyklistiku. Společně s partnery připravujeme sériovou výrobu rámců pro prémiové značky kol, určených pro evropský trh. Je to pro nás nejen nová obchodní příležitost, ale také oblast, kde můžeme uplatnit naši vášeň, technickou odbornost a smysl pro detail – hodnoty, které nás definují i v automotive.

Předpokládám, že lisování rámců je pro vás, jako milovníka kol, srdeční záležitostí?

Rozhodně ano. Cyklistika je v našem DNA. Mnoho z nás aktivně jezdí a vnímá, jak důležitá je kvalita, přesnost a hmotnost materiálu. Proto k výrobě rámců přistupujeme s maximální péčí a důrazem na detail, jako k precizním technickým dílům. Je to spojení srdce a techniky.

Rámy kol nejsou a ani nebudou jediným sportovním artiklem. Slyšel jsem i něco o letních lyžích?

Ano, pracujeme i na projektu letních lyží,

kteří kombinují naši znalost kompozitů, povrchových úprav a designu. Je to spíše doplňkový vývojový projekt, ale má skvělý potenciál. Ukazuje, že se nebojíme zkoušet nové směry a hledat inovace i mimo tradiční průmyslové segmenty.

Druhou zajímavou novinkou je výstavba Retail Parku v Boskovicích. Můžete tento projekt blíže představit?

Ano, jde o projekt Retail Park Boskovice, který připravujeme na strategické ploše v průmyslové zóně. Bude zahrnovat několik samostatných obchodních jednotek a má ambici stát se přirozeným centrem služeb pro region. Chceme přinést kvalitní nabídku známých značek, atraktivní architekturu a moderní prostředí, které do Boskovic přivede nový život.

Kdy ho chcete spustit a na jaké obchodní jednotky se lidé mohou těšit?

Cílem je zahájit výstavbu v roce 2026 a park otevřít v následujícím roce. Jednáme s několika renomovanými retailovými partnery ze segmentů potravin, drogerie, módy i sportu. Projekt vnímáme jako dlouhodobou investici do regionu, ve kterém sídlíme a který je nám blízký.

Proč jste se vůbec do toho oboru pustili, co si od toho slibujete?

Retail park pro nás představuje formu diverzifikace. Dává nám možnost investovat do stabilního segmentu, který není závislý na průmyslovém cyklu. Zároveň tím chceme přispět k rozvoji Boskovic – přinést moderní služby, nová pracovní místa i novou tvář města.

Automobilový průmysl však zůstává vaším základem. Jak se vám v této oblasti daří a co je nového?

Automotive je a bude naším klíčovým segmentem. Daří se nám velmi dobře – v posledních letech rosteme, rozšiřujeme



jeme produktové portfolio a získáváme nové projekty, zejména v oblasti interiérových a exteriérových dílů pro prémiové vozy. Soustředíme se na automatizaci, kvalitu a inovace, které naši zákazníci očekávají. A především – chceme být partnerem, na kterého je spolehnout.

Jak se situace v Evropě (cla, energie, emisní povolenky...) projevuje v tomto oboru?

Evropský průmysl čelí tlaku z mnoha stran – vysokým cenám energií, clům, byrokracií i přísným emisním normám. My se s tím snažíme vyrovnat tím, že zvyšujeme efektivitu, investujeme do úspor energií a posilujeme soběstačnost. Budujeme vlastní energetické projekty, které nám umožní snižovat závislost na vnějších dodavatelích a zajišťovat stabilitu i v období tržních výkyvů.

Hledáte aktuálně nové zaměstnance?

Ano, hledáme šikovné lidi do výroby, logistiky i technických profesí. V naší firmě si ceníme zodpovědnosti, chuti učit se a přemýšlet nad věcmi v souvislostech. Nabízíme stabilní zázemí, moderní prostředí a možnost růstu – to vše v regionu, který máme rádi.

Jak se realizujete v oblasti energetiky?

Založili jsme společnost CE.PPS 4, která se věnuje výstavbě bateriových úložišť a poskytování služeb pro stabilizaci elektrické sítě. Jde o technologicky i strategicky významný obor, ve kterém chceme být aktivní součástí energetické transformace. V současnosti připravujeme projekt o výkonu 10 MW v Boskovicích, který je naším klíčovým pilotním záměrem. Zároveň pracujeme i na dalších lokalitách v rámci České republiky. Tyto projekty vnímáme jako logické rozšíření našich průmyslových aktivit – propojují naši technickou odbornost, zodpovědný přístup k energiím a dlouhodobou vizi udržitelného rozvoje.

Kdybyste měli křišťálovou kouli – kde vidíte COLORprofi za pět až deset let?

Vidíme se jako moderní, technologicky vyspělá skupina s pevnou pozicí v Evropě. Chceme být symbolem kvality, flexibility a inovace – firmou, která spojuje průmysl, energii a sport. Máme odvahu dělat věci jinak, přemýšlíme v souvislostech a nebojíme se nových výzev. To je DNA COLORprofi.

PAVEL ŠMERDA



Retail Park Boskovice – nová investice skupiny COLORprofi

- **Boskovice – Rovná 2460/4** (Kaufland) po–ne 8.00–20.00
– **Otakara Kubína 45** po–pá 7.00–17.00 so–ne zavřeno
- **Blansko – Na Řadech 2360/3** (Kaufland) po–ne 8.00–20.00
– **Seifertova 1683/6a** po–pá 7.00–17.00 so–ne zavřeno

Dr. Max Mobility Complex 6 Active

270 tbl.



799 Kč
Běžná cena 1099 Kč

-300 Kč
s Kartou výhod

- kombinace glukosaminu, chondroitinu, MSM, hyaluronátu sodného, kolagenu typu II a vitamínu C
- vitamin C přispívá ke správné tvorbě kolagenu pro normální funkci kostí a chrupavek

Doplňek stravy. (1 tbl. = 2,96 Kč) Akční nabídka platí pro členy klientského programu Karta výhod Dr. Max od 1. 12. do 31. 12. 2025 nebo do vyprodání zásob. Minimální prodejní cena za posledních 30 dní 799 Kč.

Skinexpert by Dr. Max ReviHair®

120 cps.



419 Kč
Běžná cena 519 Kč

-100 Kč
s Kartou výhod

- kombinace vysokého obsahu aminokyselin a extraktu z přesličky rolní s komplexem vitamínů a minerálů
- přeslička rolní přispívá k dobrému stavu pleti, nehtů a vlasů

Doplňek stravy. (1 cps. = 3,49 Kč) Akční nabídka platí pro členy klientského programu Karta výhod Dr. Max od 1. 12. do 31. 12. 2025 nebo do vyprodání zásob. Minimální prodejní cena za posledních 30 dní 419 Kč.

VÝHODNÁ NABÍDKA

3 za 2

cenu

NA PRODUKTY **Dr.Max⁺**
od 11. do 21. 12. 2025

Při koupi libovolné kombinace 3 produktů značky Dr. Max zaplatíte za nejlevnější z těchto tří produktů pouze 0,01 Kč (pro účely této reklamy byla výsledná cena zaokrouhlena na celé koruny). Akce platí pro členy klientského programu Karta výhod Dr. Max, a to od 11. do 21. 12. 2025 nebo do vyprodání zásob. Akce se nevztahuje na léčivé přípravky Dr. Max, Skinexpert a BEBELO. Tuto akci nelze kombinovat s jinými akcemi ani slevami.

URIAGE, celá značka

- všechny přípravky Uriage ve výhodné nabídce
- potěšte sebe nebo své blízké oblíbenými přípravky s termální vodou Uriage

Při nákupu dvou libovolných přípravků značky Uriage získá člen klientského programu Karta výhod Dr. Max levnější produkt za 0,01 Kč.

Kosmetické přípravky. Akční nabídka platí pro členy klientského programu Karta výhod Dr. Max od 14. 12. do 24. 12. 2025 nebo do vyprodání zásob.



1+1

Dr. Max Premium GoldAktiv, 120 cps.

- vitaminy B2, B6, B12, B5, B3, C, železo a kyselina listová přispívají ke snížení míry únavy a vyčerpání
- ženšen pravý pomáhá udržovat vitalitu, posiluje výdrž a celkovou fyzickou kondici
- vitaminy A, B6, B9, B12, C a D příznivě ovlivňují imunitní systém
- vitamin C napomáhá normální tvorbě kolagenu

Při koupi dvou balení získá člen klientského programu Karta výhod Dr. Max druhé z nich za 0,01 Kč.

Doplňek stravy. (1 cps. = 3,12 Kč) Běžná cena 749 Kč/ks. Akční nabídka platí pro členy klientského programu Karta výhod Dr. Max od 14. 12. do 24. 12. 2025 nebo do vyprodání zásob.



1+1



ŠKOLA REAGUJE NA POPTÁVKU. OTEVŘE OBOR SOCIÁLNÍ ČINNOST

NOVÝ OBOR OTVÍRÁ OD ŠKOLNÍHO ROKU 2026/2027 VYŠŠÍ ODBORNÁ ŠKOLA A STŘEDNÍ ŠKOLA BOSKOVICE. VÍCE O TÉTO NOVINCĚ I DALŠÍ ZAJÍMAVOSTI PROZRADIL ŘEDITEL ŠKOLY JOSEF SYCHRA.

„Od školního roku 2026/2027 otevíráme nový čtyřletý obor s maturitou Sociální činnost. Tento obor má v Boskovicích svou tradici – v minulosti byl součástí Střední pedagogické školy – nyní se k němu vracíme v reakci na aktuální společenskou poptávku. Stárnoucí populace a nedostatek kvalifikovaných pracovníků v oblasti péče vytvářejí prostor pro vzdělávání, které má skutečný smysl,“ vysvětlil ředitel školy.

V prvním roce plánujeme otevřít jednu třídu o 30 žácích. „Absolventi najdou uplatnění v pečovatelských službách, domovech pro seniory a dalších sociálních zařízeních. Obor je koncipován tak, aby studenti získali pevné základy v ošetřovatelské péči i v aktivizačních metodách, které jsou klíčové pro práci s klienty v seniorském věku. Právě tuto kombinaci považujeme za velkou výhodu,“ doplnil ředitel.

Součástí výuky bude i praktická spolupráce s boskovickou nemocnicí, městskou správnou sociálních služeb a domovy seniorů. Studenti budou mít možnost absolvovat praxi přímo v terénu, což výrazně přispěje k jejich odbornému růstu.

„Do budoucna uvažujeme o rozšíření oboru i na vyšší odbornou školu. Pokud se v průběhu následujících čtyř let potvrdí perspektivnost a zájem ze strany uchazečů, rádi bychom obor Sociální činnost akreditovali i na VOŠ. Talentovaní a motivovaní studenti by tak mohli plynule pokračovat ve studiu a dále se profilovat v oblasti sociální péče,“ uvedl Josef Sychra.

Vyšší odborná škola a střední škola v Boskovicích aktuálně vzdělává více než devět set žáků a studentů v pěti oborech střední školy, čtyřech oborech vyšší odborné školy a dvou učebních obo-

rech. Jde o největší školu na Blanensku a Boskovicku, která se řadí i mezi největší v Jihomoravském kraji. Největší zájem v rámci středoškolského studia je o informační technologie a veterinářství, na VOŠ je nejžádanější fyzioterapie zvířat a diplomovaná všeobecná sestra. „Uplatnění absolventů je velmi dobré. Bud' pokračují ve studiu na některé z vysokých škol, nebo nacházejí práci v oboru, zejména v oblasti zdravotnictví. Velkou devízou školy je široká nabídka oborů, moderní vybavení odborných učeben a důraz na praxi a výcvik,“ dodal ředitel.

PAVEL ŠMERDA

MATURITNÍ OBORY

Informační technologie
Praktická sestra
Sociální činnost
Ekonomika a podnikání – Ekonomika a informatika
Hotelnictví – Hotelnictví a turismus
Veterinářství – Veterinární prevence

UČEBNÍ OBORY

Zahradník
Kuchař-číšník

VOŠ

Cestovní ruch
Diplomovaná všeobecná sestra
Fyzioterapie zvířat
Ekonomika a podnikání – zaměření Finanční řízení a zdaňování.



PŘÍBĚH ČESKÉ ZNAČKY, KTERÁ OTEVŘELA DVEŘE TISÍCŮM DOMOVŮM A FIREM

KDYŽ SE ŘEKNE GARÁŽOVÁ VRATA, MÁLOKDO SI PŘEDSTAVÍ PŘÍBĚH PLNÝ ODVAHY, VIZÍ A LIDSKÉHO NADŠENÍ. ALE PRÁVĚ TAKOVÝ JE PŘÍBĚH FIRMY TRIDO – ČESKÉHO VÝROBCE AUTOMATICKÝCH DVEŘÍ, VRAT A TURNIKETŮ, KTERÝ LETOS OSLAVIL 30 LET OD SVÉHO ZALOŽENÍ. JE TO PŘÍBĚH, KTERÝ NEZAČÍNÁ V KONFERENCEČNÍ MÍSTNOSTI, ALE U RODINNÉHO STOLU A V OBYČEJNÉ MALÉ PRONAJATÉ GARÁŽI. DNES MÁ TRIDO SVŮJ VÝVOJ, SHOWROOM PLNÝ UNIKÁTŮ A DODÁVÁ PRODUKTY DO DOMÁCNOSTÍ, FIREM I VEŘEJNÝCH PROSTOR PO CELÉ STŘEDNÍ EVROPĚ.

„Před třiceti lety jsme začínali budovat naši značku v menší pronajaté dílně, dnes máme velký výrobní areál a kanceláře na Starém Blansku. Po celé republice několik poboček a velkou síť stálých odběratelů, kteří posilují naše jméno. Do budoucna máme velké plány, kromě stávající výroby pracujeme na nových projektech a chceme se dál rozvíjet,“ říká na úvod s veškerou pokorou a vděčností ředitel společnosti Miroslav Hasa.

PĚT LIDÍ, JEDNA GARÁŽ A VELKÝ SEN

„Firmu jsme založili v roce 1995. Začínali jsme v pronajaté garáži se třemi lidmi. Na začátku jsme nabízeli pouze automatické dveře do bank a hotelů. Měli jsme jeden počítač, fax a víru, že to má smysl. Začínali jsme s manželkou a lidmi úplně od nuly. Bez velkých investic, bez zázemí. Ale měli jsme chuť dělat věci jinak – poctivě, kvalitně, s respektem k zákazníkovi,“ vzpomíná Miroslav Hasa.

První zakázky přicházely pomalu. Vše se řešilo osobně, technic-

ké výkresy jsme kreslili ručně, a když se něco pokazilo, jeli jsme okamžitě na místo to spravit. Žádné call centrum, žádné automatické odpovědi. Jen lidé, kteří chtěli pomáhat.

PRVNÍ ROZŠÍŘENÍ SORTIMENTU

„Když přišla v druhé půlce devadesátých let expanze výstavby čerpacích stanic, zákazníci začali požadovat nejen automatické dveře, ale i vrata do myček. Rozšířili jsme tedy sortiment firmy o průmyslová vrata. Ke garážovým vratům to pak byl už jen malý krůček,“ připomíná Miroslav Hasa.

Průmyslová vrata jsme v devadesátých letech kupovali v Holandsku. To se ale velmi brzy ukázalo jako nevýhodné. „Na náhradní díly pro akutní opravy jsme čekali třeba i tři týdny. Bylo jasné, že pokud chceme mít spokojené zákazníky, musíme vzít iniciativu do vlastních rukou. Nakoupili jsme všechny díly potřebné pro opravy a zjistili, že z nich můžeme začít vyrábět vrata rovnou sami. S rychlými dodávkami lhůtami výroby i servisu,“

doplňuje další informace z historie firmy Miroslav Hasa.

V roce 1998 se už v TRIDU vrata nejen montovali, ale i vyráběli. To byl velký a zásadní zlom. Firma se změnila z montážní party na výrobce s vlastními produkty. „Nechtěli jsme být závislí na dodavatelích. Chtěli jsme mít kontrolu nad kvalitou, designem i funkcí. A hlavně – chtěli jsme dělat věci, které dávají smysl,“ říká Miroslav Hasa.

RŮST A NOVÉ VÝZVY

K automatickým dveřím a průmyslovým vratům přibyla postupně i privátní garážová vrata. Společnost TRIDO začala být známá nejen mezi firmami, ale i mezi běžnými zákazníky. Lidé oceňovali osobní přístup, rychlost, technickou preciznost a ochotu hledat řešení na míru.

Rok 2001 přinesl další zásadní změnu. TRIDO koupilo areál bývalé stolařské firmy v Blansku. „V minulosti jsme měli část firmy v Kotvrdovicích, část v Ostrově, část v Senetářově a vedení a obchod v Blansku. Byli jsme rozkouskovaní a hledali jsme vhodné prostory, abychom měli vše na jednom místě. To pravé místo jsme našli až tady,“ rozhlíží se po areálu spolumajitelka firmy Věra Hasová.

NOVÉ SÍDLO NA STARÉM BLANSKU

Od začátku roku 2002 se tak TRIDO přestěhovalo na Staré Blansko. „Z bývalé pily, kterou jsme koncem roku 2001 koupili, toho moc nezbylo. Areál jsme z gruntu přestavěli. Zbourali jsme sušárnu řeziva, pilnici, zásobník pilin atd. Postupně jsme vystavěli nové montážní haly, sklady, expedici, rozšířili kanceláře pro obchodní oddělení, přistavěli školicí místnost a showroom. Byl to tehdy obrovský krok. Už jsme nebyli jen parta nadšenců, stali jsme se seriózní firmou s vlastním zázemím, vývojem a vizí. Abych pravdu řekla, dnes už nám je to tady zase malé, ale zatím není kam se rozšiřovat,“ podotýká s úsměvem na tváři Věra Hasová.

EXPORT, EXPANZE, POŽÁR

Firma v dalších letech investovala do vývoje, designu a zákaznického servisu. Začala exportovat – nejprve do Rakouska, pak do Německa a dalších zemí. Založila pobočky v Praze, Plzni a na Slovensku.

V létě 2018 zasáhl výrobní areál firmy velký požár. „Vypadalo to, že se z toho hned tak nezvrátíme. Ale díky obrovskému nasazení zaměstnanců, pomoci dodavatelů a loajalitě zákazníků

jsme se z toho vykřesali,“ vzpomíná spolumajitelka. „Dnes máme vyšší výkony než před požárem. Ekonomické dopady sice ještě cítíme, ale víme, že to zvládneme“ dodává pan Hasa

MODERNIZACE A PŘÍSTAVBY

V roce 2020 v TRIDU dokončili a zkolaudovali přístavbu výrobních prostor. Zlepšili podmínky zaměstnanců o nově vybudované sociální zázemí a nové prostornější kanceláře. Navíc už tehdy ve společnosti pracovali a vyvíjeli jednu velmi prestižní zakázku.

„Jedná se o nástupištní stěnu pro pražské Metro. Ve stanici Zličín začal Dopravní podnik hlavního města Prahy s jejich testováním v listopadu 2023. Pokud se nám podaří zvítězit ve výběrovém řízení a porazit řadu významných zahraničních konkurentů, dojde k dalšímu obrovskému nárůstu objemu výroby a služeb. Na to budeme potřebovat nové prostory a samozřejmě také zaměstnance. Všechno má svůj vývoj a hlavně čas,“ zůstává stále nad věcí Miroslava Hasa.



NOVÉ AKVIZICE A PLÁNY

S tímto a dalšími novými projekty přímo souvisí nejnovější akvizice firmy. Nákup prázdného objektu bývalé prodejny LIDL na Svitavské ulici v Blansku. „O možnosti koupit tento objekt jsme začali uvažovat v druhé polovině roku 2023, kdy budova zůstala po několika měsících prázdná a nevyužívaná. Zařadili jsme se mezi více zájemců, a nakonec jsme areál získali,“ uvedl Miroslav Hasa.

Počáteční vize byla, že TRIDO v objektu vytvoří nové obchodní středisko se vzorkovnou svých výrobků, a hlavně tam přesune rozvíjející se montážně servisní středisko. „Prověřovali jsme možnosti, které pro využití objektu dovoluje platný územní plán, a začali jsme připravovat projektovou dokumentaci pro rekolaudaci objektu. V průběhu ročního vyjednávání o uzavření kupní smlouvy přinesl život nové impulsy. Mezi veřejností vznikaly různé diskuze a v on-line prostředí se šířily a šíří stále různé informace. Nejdůležitějším poznatkem však bylo, že by si veřejnost přála v dané lokalitě rozvíjet jiné aktivity než jen obchod a servis TRIDO. Proto jsme naše původní představy rozvinuli o možnost, že bychom část objektu poskytli i jinému provozovateli. Nyní vyhodnocujeme zájem různých subjektů a budeme se snažit skloubit všechny požadavky do co nejefektivnějšího výsledku,“ vysvětluje Miroslav Hasa.

TRIDO, ROVNÁ SE GARÁŽOVÁ VRATA

I přes nové projekty a výzvy zůstává TRIDO věrné svým kořenům. Největší zájem je i po letech o garážová vrata firmy TRIDO pro rodinné domy. „Vyrábíme jak jednoduché modely s příznivou cenou – vrata Easy a Optima, tak i designové kousky podle návrhů architektů – fasadní vrata. Nejslavnějším výrobkem firmy jsou garážová vrata TRIDO Evo. Je to náš TOP produkt, který nemá na trhu obdoby. Manžel vymyslel unikátní stavební patent – nová vrata se dají osadit bez bourání a zapravování otvoru. Ideální pro rekonstrukce, ale hodí se i do novostaveb. Výhody jsou jasné: žádné zednické práce, žádné zapravení fasády, žádné zbytečné náklady. Do tří hodin jsou nová vrata namontována. A bez starostí,“ vysvětluje se zaujetím sobě vlastním Věra Hasová.



Vedle privátního sektoru firma dodává i průmyslová vrata, často v unikátních technických provedeních. Zvláštní místo v srdci firmy mají automatické dveře. „Tímto produktem jsme před třiceti lety začínali. Dnes vyrábíme dveře pro nemocnice, rentgenové sály, farmaceutické provozy i prostory s vysokým zvukovým útlumem. Stále patříme mezi českou špičku,“ doplňuje Miroslav Hasa.

TECHNICKÁ ODVAHA JAKO PŘIDANÁ HODNOTA

Firma se nebojí výzev. „Děláme výrobky, které běžně na trhu nejsou. To je naše přidaná hodnota, která stále stojí hlavně na technickém umu mého manžela,“ vysvětluje Věra Hasová. Mezi nejzajímavější realizace patří karuselové dveře pro Českou národní banku v Praze Na Příkopě. „Investor měl tak specifické požadavky, že ostatní výrobci řekli, že to nejde. Manžel ale vymyslel technické řešení, které vše splňovalo,“ upozorňuje.

Podobně náročné byly i automatické dveře integrované do dvoutunových vrat pro pavilon P brněnského výstaviště nebo vrata pro největší servisní centrum Mercedes v Praze na Chodově. „Všude tam šlo o technické výzvy, které jsme dokázali zvládnout,“ přiznává.

SILNÍ DOMA, ROSTOUCÍ V ZAHRANIČÍ

Ačkoliv firma sídlí v Česku, její výrobky putují i za hranice. „Český trh je pro nás důležitý, jsme tu doma. Ale dnes už vyvážíme 25 % produkce – nejvíce do Německa, Rakouska, Švýcarska, Slovenska a dalších zemí. A čísla dál rostou,“ prozrazuje Miroslav Hasa a dodává: „Naší vizí je být jedničkou v oboru, ale nikdy nezapomeneme, s jakou vervou a úsilím, v malých prostorech jsme začínali. Každý zákazník je pro nás důležitý. A každé dveře, které otevřeme, jsou pro nás příběhem,“

PAVEL ŠMERDA



SENÁTORSKÝ ROK JAROMÍRY VÍTKOVÉ



Konference u příležitosti 80. výročí ukončení 2. světové války v Senátu



Návštěva z Adamova u Lavičky naděje v Boskovicích



Tradiční pouť na Květný pátek ve Sloupu



Slavnostní žehnutí nového hasičského vozu v Černé Hoře



Křest audioknihy Za Čínu spravedlivější v Senátu



Senátorka Vítková se starostou Cetkovic



Tradiční Svatováclavské hody v Olomučanech



130. výročí založení SDH Šebetov

OD PŮJČOVNY ŠATŮ AŽ K REALITÁM

REALITNÍ MAKLEŘKA JARKA KAMBOVÁ JE TYPEM ČLOVĚKA, S KTERÝM CHCETE SPOLUPRACOVAT. „ZÁKLADEM MÉ PRÁCE JE POCTIVOST, FÉROVÉ JEDNÁNÍ A INDIVIDUÁLNÍ PŘÍSTUP. VĚŘÍM, ŽE DŮVĚRA A LIDSKOST JSOU KLÍČEM K ÚSPĚCHU – NEJEN V REALITÁCH, ALE I V ŽIVOTĚ. KVALITNÍ VÝSLEDKY PŘICHÁZEJÍ TEHDY, KDYŽ ČLOVĚK DĚLÁ SVOU PRÁCI S PEČLIVOSTÍ A UPŘÍMNÝM ZÁJMEM O KLIENTA.“

Dovoďte, abych se na úvod zeptal. Jak jste se dostala k práci realitního makléře?

K práci realitní makléřky jsem se dostala postupně. Už dříve jsem měla půjčovnu šatů, takže podnikání a práce s lidmi mně nikdy nebyly cizí. Později jsme se v naší rodinné firmě začali zabývat výstavbou bytových domů ve Svitávce, a při tom jsme úzce spolupracovali s realitními kancelářemi. Práce makléřů mě zaujala svou rozmanitostí a dynamikou, a tak jsem se po čase rozhodla vydat stejnou cestou. Velkou roli v mém rozhodnutí sehrála i rodina, která mě podpořila, abych to zkusila. Realitám se věnuji už třetím rokem a dnes působím jako realitní makléřka v týmu Zdeňka Štourače.

Co všechno děláte a s čím se na vás mohou klienti obrátit?

Společně s kolegy z týmu poskytujeme kompletní realitní servis – od prodeje a pronájmu až po koupi nemovitostí. Díky tomu, že kolegové působí i na Brněnsku, dokážeme pokrýt širší oblast, sdílíme zkušenosti a navzájem si pomáháme. Jsme sehraný tým a já si velmi vážím, že mohu být jeho součástí. Klientům zajišťujeme přípravu nemovitosti k prodeji, profesionální prezentaci, právní servis i financování. Naším cílem je, aby celý proces proběhl hladce, bezpečně a s co nejlepším výsledkem.

Jaký typ klientů vás nejvíce baví?

Nejvíce mě baví klienti, kteří mají o spolupráci opravdový zájem, věří mi a s nimiž dokážeme vybudovat vzájemnou důvěru. Mám ráda, když mezi námi funguje otevřená komunikace a respekt. Jen tak může vzniknout spolupráce, která dává oběma stranám smysl.

Co je podle vás největší mýtus o práci realitního makléře?

Často slyším, že makléři jsou zbyteční a že si lidé mohou nemovitost prodat sami. Na první pohled to může vypadat jednoduše, ale realitní obchod je plný detailů. Od správného nastavení ceny, přes marketing, právní jistoty až po bez-



pečné předání peněz. Zkušenosti ukazují, že přítomnost makléře má velkou hodnotu. Například, když se členové rodiny nedokázali dohodnout na prodeji domu, pomohlo až zapojení nezávislého makléře. Díky nestrannému přístupu se obchod podařilo dotáhnout bez komplikací. Na prohlídkách lidé často tlačí na cenu nebo vytvářejí zbytečný tlak, a právě proto jsme tu my, abychom hájili zájmy prodávajícího, zachovali klid a zajistili, že vše proběhne férově a bezpečně. Ke každé zakázce přistupuji naplno. Buď do ní jdu s plným nasazením, nebo raději vůbec.

Pokud klient ještě váhá, nechávám mu prostor, aby se rozhodl v klidu. Věřím, že jen upřímná a otevřená spolupráce přináší skutečně dobré výsledky.

Máte nějaké heslo nebo zásady, který-mi se řídíte?

Základem mé práce je poctivost, férové jednání a individuální přístup. Věřím, že důvěra a lidskost jsou klíčem k úspěchu – nejen v realitách, ale i v životě. Kvalitní výsledky přicházejí tehdy, když člověk dělá svou práci s pečlivostí a upřímným zájmem o klienta.

Život není jen o práci. Jak vypadá váš ideální víkend?

Můj ideální víkend je o rovnováze. Vypnout od práce a načerpat novou energii. Ráda trávím čas s rodinou a přáteli, cestuji, sportuji, miluji výšlapky po horách a různé aktivní zážitky. Hlavně s těmi správnými lidmi. Někdy si dopředu klid doma, jindy vyrazím objevovat krásy Česka nebo do zahraničí, a když potřebuji pořádně „vypnout“, zamířím do posilovny nebo na EMS cvičení. Hlavní je dělat to, co mi přináší radost a vnitřní rovnováhu.

PAVEL ŠMERDA



Zdeněk Štourač
REALITNÍ TÝM

JARKA KAMBOVÁ

REALITNÍ MAKLÉŘKA

T: 724 614 714

E: JARKAKAMBOVA@GMAIL.COM

WWW.ZDENEKSTOURAC.CZ

INZERCE



ZRYCHLUJEME



STABILNÍ CENY



OPERATIVNÍ SERVIS



INTERNETOVÁ TELEVIZE

až na 4 zařízeních za výhodnou cenu

již
25 let
s Vámi



☎ 800 888 300

www.topnet.cz

Divočina uprostřed města!



ZOO JIHLAVA, DOMOV VÍCE NEŽ 250 DRUHŮ A 1 500 ZVÍŘECÍCH JEDINCŮ, JE UNIKÁTNÍ LESNÍ OÁZOU UPROSTŘED MĚSTA. JEN PÁR MINUT OD CENTRA JIHLAVY VÁS ČEKÁ DOBRODRUŽSTVÍ V SAMOTNÉM SRDCI VYSOČINY — MÍSTO, KDE DIVOČINA NENÍ VZDÁLENÁ TISÍCE KILOMETRŮ, ALE DOSLOVA ZA ROHEM. PROCHÁZKA ZAHRADOU JE CESTOU KOLEM SVĚTA, KDE MŮŽETE POZNAT NEJRŮZNĚJŠÍ ZVÍŘATA ZE VŠECH KOUTŮ PLANETY I ZÁSTUPCE Z NAŠÍ ZEMĚ. PODZIM V ZOO JIHLAVA JE ČAS, KDY ZAHRADA UKAZUJE SVŮJ JEDINEČNÝ KABÁT.

ZAHRADA PLNÁ BAREV A ŽIVOTA

Jakmile přijde podzim, celý areál se promění v jedinečné místo plné barev, vůní a ticha. Listí se mění v mozaiku oranžových, červených a zlatých odstínů, vzduch voní vlhkým dřevem a kolem se nese jemný šum podzimní přírody. Pro fotografy je to čas, kdy každý snímek má svou vlastní duši — světlo dopadá jinak, barvy jsou výraznější a okamžiky neopakovatelné.

Pro návštěvníky to znamená zážitek, který má vlastní rytmus — zpomalený, přitom plný života.

PODZIMNÍ DOBRODRUŽSTVÍ A JEDINEČNÉ ZÁŽITKY

Podzim v Zoo Jihlava není jen obyčejná procházka mezi stromy. Je to období, kdy si můžete ještě víc užít vnitřní pavilony a objevovat svět zvířat v úplně novém světle. Na své cestě potkáte nejrozdílnější tvory v Africkém pavilonu, nespočet ptáků u Australské farmy a šupinaté obyvatele Tropického pavilonu. A tím teprve zážitek začíná.

KAŽDÝ SI NAJDE TO SVÉ

Ať už hledáte klidné místo k odpočinku, dobrodružství pro celou rodinu, inspiraci pro fotografii nebo chvíli blízkosti s přírodou, podzim v Zoo Jihlava vám nabídne svůj vlastní příběh. Každý kout zahrady má své kouzlo. Přijďte a nechte se unést podzimní proměnou, která vás bude inspirovat a překvapovat — protože v Zoo Jihlava si opravdu každý najde to své.





IRBIS *PANTHERA UNCIA*

tichý král velehor, známý také jako levhart sněžný, je dokonale přizpůsoben chladnému horskému prostředí. Jeho huňatý ocas mu slouží nejen k udržení rovnováhy při skocích přes kamenné svahy, ale i jako příkrývka před mrazem. Dovede šplhat po skalách, kde by se většina zvířat ani neodvážila stát. Zoo Jihlava patří mezi nejúspěšnější chovatele tohoto vzácného druhu v celé Evropě – a dívat se mu z očí do očí je zážitek, který se vryje navždy do paměti.

ŽIRAF A NÚBIJSKÁ

GIRAFFA CAMELOPARDALIS CAMELOPARDALIS

elegantní obr, který může měřit až 6 metrů. Patří k nejvzácnějším poddruhům žiraf a v přírodě čelí silnému ohrožení — jejich populace se odhaduje na méně než 2 500 jedinců. I když patří k obyvatelům africké savany, chladnější dny jim nevadí – a právě kontrast vysokých žiraf v podzimním dnu vytváří pohled, který by člověk čekal spíše na obraze než ve skutečnosti.



KOČKODAN ROLOWAYŮV *CERCOPITHECUS ROLOWAY*

jeden z nejvzácnějších primátů světa a opravdový poklad jihlavské zoo. Ve volné přírodě zůstávají jen poslední stovky jedinců. Kočkodani Rolowayovi žijí ve skupinách a jejich hlasité volání je varováním i projevem soudržnosti – právě ten hlas je ale v přírodě často zradí před pytláky.

JEŘÁB MANDŽUSKÝ *GRUS JAPONENSIS*

ptačí elegance v nejčistší podobě. Tito jeřábi jsou nejen proslulí svými složitými námluvními tanci, ale i dlouhou životní vazbou — tvoří monogamní páry na celý život. Tento ohrožený druh, jehož populace v přírodě čítá méně než 3 000 jedinců, je v Asii symbolem štěstí, věrnosti a dlouhověkosti.



KŘEČEK VELKÝ *HYPOGEOMYS ANTIMENA*

je výhradně monogamní hlodavec, žijící v trvalých rodinných párech. Přes den odpočívá v rozsáhlých norách, v noci se pohybuje poskoky, podobnými králíčím. Na Madagaskaru obývá pouze malou oblast regionu Menabe, kde je ohrožen ztrátou prostředí a lovem. Ohrožen je také zvířaty, která byla na ostrov Madagaskar zavlčena.

BABIRUSA SULAWESKÁ *BABYROUSA CELEBENSIS*

babirusa sulaweská je vzácný druh prasete z tropických deštných lesů ostrova Sulawesi, známý svými výraznými hákovitými špičkami. Žije samotářsky, někdy i v malých skupinách, je aktivní hlavně ráno a večer a v Česku jej najdete pouze v Zoo Jihlava. Je nejen unikátem jihlavské zoo, ale i živou připomínkou historie – jeho podobu zobrazují nejstarší známé jeskynní malby světa.





FOTO Marek Šafář

SKLÁRNY MORAVIA: STABILITA, INOVACE A LIDSKOST JAKO RECEPT NA ÚSPĚCH

ROK 2025 BYL PRO SKLÁRNY MORAVIA OBDOBÍM KONSOLIDACE, TECHNOLOGICKÉHO POKROKU A POSÍLENÍ FIREMNÍ KULTURY. ŘEDITEL PETR BINKO V ROZHOVORU BILANCUJE ÚSPĚCHY V OBLASTI VÝROBY, INVESTIC I PERSONÁLNÍ STABILITY. ZÁROVEŇ NASTIŇUJE AMBICIÓZNÍ PLÁNY NA ROK 2026, KTERÉ ZAHRNÚJÍ MODERNIZACI TAVICÍCH PECÍ, ROZŠÍŘENÍ KAPACIT A DALŠÍ KROKY K UDRŽITELNÉMU RŮSTU. SKLÁRNA S TĚMĚŘ DVOUSETLETOU TRADICÍ DOKAZUJE, ŽE SPOJENÍ ŘEMESLA, INOVACÍ A REGIONÁLNÍ ODPOVĚDNOSTI MÁ V DNEŠNÍ DOBĚ PEVNÉ MÍSTO.

Pane řediteli, jaký byl rok 2025 pro Sklárný Moravia?

Rok 2025 byl pro nás dalším rokem konsolidace trhu obalového skla a stabilizace nejen v evropském, ale i světovém měřítku. Po turbulentních letech jsme se zaměřili na efektivní řízení výroby, optimalizaci nákladů a posílení vztahů se zákazníky. Daří se nám držet vysokou kvalitu a flexibilitu, což je klíčové pro naše prémiové projekty. Zároveň jsme se více otevřeli novým trhům a inovacím v oblasti designu obalů. Rok 2025 nám ukázal, že naše strategie butikové sklárny má na trhu pevné místo. Důležitým prvkem bylo také posílení firemní kultury a týmové spolupráce napříč odděleními.

V posledních letech jste investovali do modernizace výroby a ekologických technologií, předpokládám, že konečně se snad trochu i stabilizovaly ceny energií. Projevují už se výsledky, co se týká efektivity výroby, hospodaření?

Ano, výsledky se již projevují. Investice do filtrace spalín, MES

systemu a modernizace linek přinesly vyšší efektivitu, nižší zmetkovitost a lepší kontrolu nad výrobou. Stabilizace cen energií je zatím částečná, ale díky našim opatřením se snažíme být konkurenceschopní. S ohledem na lepší kontrolu nad procesy jsme schopni pružněji reagovat na požadavky zákazníků. Výsledky hospodaření jsou pozitivní i přes vyšší ceny energií než dříve.

Máte v tomto směru další plány, výzvy, kterým budete v nejbližší době čelit?

V roce 2026 plánujeme obnovu jedné z tavicích pecí s důrazem na energetickou efektivitu. Generální oprava velké pece bude probíhat v letních měsících příštího roku a cílem tohoto projektu je zvýšení tavicího výkonu, zlepšení čerení skloviny a kvality skla. Chystáme také rozšíření kapacit pro duplexní výrobu pro čirou a hnědou sklovinu, kde vidíme silný potenciál u našich zákazníků. Zároveň se zaměřujeme na další automatizaci výroby. Do budoucna plánujeme prohloubit digitalizaci v oblasti plá-

nování výroby. Výzvou zůstává tlak na ceny ze strany zákazníků a nutnost udržet vysoký standard kvality při menších výrobních sériích. Snažíme si právě najít takové projekty, které nám vyhovují, a přitom mají přidanou hodnotu nejen pro nás, ale i pro zákazníka.

Jak jste na tom po personální stránce. Koho hledáte?

Personální stabilita je pro nás klíčová a je pro nás dlouhodobou prioritou. Respektive je to náš denní chleba. Stále hledáme technicky zdatné a loajální zaměstnance, kteří mají chuť podílet se na rozvoji firmy, máme zájem o technology, o lidi do výroby a kontroly kvality i o specialisty na automatizaci a datovou analýzu. Nabízíme stabilní zázemí, férové podmínky a možnost růstu. Věříme, že silný tým je základem úspěchu, a proto do lidí investujeme stejně jako do technologií. Naše sklárna je jedinečná v regionu, což přitahuje i mladé talenty.

To o jedinečnosti v regionu mohu bezezbytku potvrdit.

Region je pro nás domovem i závazkem. Jsme hrdí na to, že můžeme navazovat na bohatou tradici sklářství a být zároveň moderním zaměstnavatelem, který regionu přináší stabilitu a perspektivu. Podporujeme místní spolky, školy i kulturní akce, protože věříme, že silná firma roste jen v silné komunitě. Chceme, aby lidé v našem okolí vnímali Sklárny Moravia nejen jako výrobní závod, ale i jako partnera, který se aktivně podílí na životě regionu.

Každý den vidím, jak se poctivá práce našich lidí mění ve skutečný produkt – krásnou láhev nebo designový obal, který putuje do celého světa. Mám radost, že i v dnešní době můžeme dělat něco tak ušlechtilého, hmatatelného a trvalého.

Vím, že v části regionu, kde se nacházíte, nabízíte nejen pro lidi důležitou perspektivu, ale především velmi dobré finanční ohodnocení. Je tomu tak?

Ano, to je pravda. Jsme si vědomi, že kvalitní tým je základem

SKLÁRNÝ MORAVIA, A. S.

ÚSOBRNO 79

679 39 ÚSOBRNO

TEL. 516 427 711

E-MAIL: SALES@SKLOMORAVIA.COM

WWW.SKLOMORAVIA.COM

úspěchu a že konkurenceschopné mzdy jsou základem motivace a stability. Naše odměňování patří k nejlepším v regionu v oboru výroby, a to nejen v základní mzdě. Nabízíme nadstandardní mzdy, benefity a stabilní pracovní prostředí. Pravidelně provádíme průzkumy spokojenosti a reagujeme na zpětnou vazbu. Naši zaměstnanci oceňují jistotu, kolektiv a smysluplnou práci. Naším cílem je, aby lidé cítili hrdost na to, že pracují v české sklárně s téměř 200letou tradicí, která se řadí k jedné z nejmenších na světě s automatizovanou výrobou obalového skla. Finanční ohodnocení je důležité, ale stejně tak i respekt, důvěra a férový přístup.

Vaše přání do roku 2026?

Přeji všem zaměstnancům pevné zdraví, energii a chuť tvořit hodnoty, které mají smysl. Naším zákazníkům přeji úspěch, inspiraci a odvahu tvořit výjimečné produkty. Firmě pak stabilitu, inovace a další růst na světových trzích, kde máme co nabídnout. Regionu a obci, ve kterém působíme, přeji prosperitu, soudržnost a rozvoj komunitního života. A sobě osobně přeji, abych mohl dál vést tým vynikajících lidí, kteří věří v to, co dělají. Věřím, že rok 2026 bude rokem příležitostí, nových projektů a společného růstu. Děkuji.

PAVEL ŠMERDA



DACIA BIGSTER



Spotřeba 4,7–6,1 l / 100 km, emise CO₂ 106–137 g / km. Uvedené spotřeby paliva a emise CO₂ jsou změřeny metodikou stanovenou dle platných právních předpisů vyžadovaných pro homologaci vozidla. Vyobrazení vozu je pouze ilustrativní.

OPPORTUNITY®
Autocentrum Brno-Líšeň



Sedláčkova 10, 628 00 Brno | +420 544 424 611 | info@opportunity.cz

OPPORTUNITY®
Autocentrum Boskovice



Komenského 9, 680 01 Boskovice | +420 777 703 753 | boskovice@opportunity.cz



www.opportunity.cz

— INZERCE —

ROZSVÍTÍME BOSKOVICE

NEJEN VEŘEJNÉ OSVĚTLENÍ MUSÍME DÁT DO POŘÁDKU



ČESTMÍR SEKANINA
MÍSTOPŘEDSEDA ODS BOSKOVICE

RADEK STŘÍŽ
ZASTUPITEL

JAROSLAV DOHNÁLEK
KRAJSKÝ ZASTUPITEL

MARTIN STANĚK
PŘEDSEDA ODS BOSKOVICE

MIROSLAV KLÍMA
ZASTUPITEL

ONDŘEJ DOSTÁL
ŘEDITEL KZMB



SLEDUJTE NÁS NA SOCIÁLNÍCH SÍTÍCH





SPgŠ BOSKOVICE:

NOVÁ BUDOVA NABÍDNE MODERNÍ UČEBNY I ZELENOU STŘECHU

PO LETECH PŘÍPRAV ZÍSKALA STŘEDNÍ PEDAGOGICKÁ ŠKOLA BOSKOVICE STAVEBNÍ POVOLENÍ A PROJEKT PŘÍSTAVBY MÍŘÍ DO FINÁLE. V ROCE 2026 MÁ ZAČÍT VÝSTAVBA BEZBARIÉROVÉ BUDOVY S NULOVOU ENERGETICKOU NÁROČNOSTÍ, KTERÁ NABÍDNE ČTYŘI UČEBNY, ZÁZEMÍ PRO PEDAGOGY I RELAXAČNÍ ZÓNU PRO ŽÁKY. NOVÉ PROSTORY UMOŽNÍ NAVÝŠIT KAPACITU ŠKOLY A ROZŠÍŘIT VZDĚLÁVACÍ NABÍDKU. VÍCE PROZRADILA ŘEDITELKA ŠKOLY LEONA VALTEROVÁ.

Paní ředitelko, co je nového ohledně plánovaných úprav a přístavby školy a rozšíření prostor pro vzdělávání? Slyšel jsem, že se projekt posunul?

Ano, projekt se posunul a máme z toho velkou radost! Po letech příprav jsme získali stavební povolení a dokončili prováděcí projektovou dokumentaci. V současné době již máme vysoutěženého dodavatele stavby a realizují se poslední související veřejné zakázky. Dá se říct, že jsme už opravdu v závěrečné fázi před samotnou stavbou.

Připomeňte, co všechno se tam bude dělat?

Nová budova vyrostе v prostoru bývalé přístavby, kterou jsme museli kvůli havarijnímu stavu odstranit. Půjde o samostatný, plně bezbariérový objekt, který je navržen jako tzv. nulová budova – tedy s minimální energetickou náročností. Bude mimo jiné vybaven tepelným čerpadlem, retenční nádrží, fotovoltaickou

elektrárnou a zelenou střechou. Uvnitř budou čtyři moderní učebny, šatny pro žáky, kabinety pro učitele i zázemí pro ostatní zaměstnance školy. Součástí projektu je také nová příjezdová cesta z ulice Slovákova, parkovací místa a příjemná odpočinková zóna pro žáky.

Kdy počítáte s realizací, případně uvedením do provozu?

Pokud všechno půjde podle plánu, začít stavět bychom chtěli hned počátkem roku 2026 a nové prostory bychom rádi otevřeli v září 2027. Už teď se na to všichni moc těšíme, protože nové učebny a zázemí nám umožní nejen zlepšit podmínky výuky, ale i znovu rozšířit vzdělávací nabídku školy pro budoucí zájemce o studium.

Co je jinak nového ve škole? Zůstáváte i s ohledem na prostory zatím v nabídce oborů na současném stavu?

Ano, zatím zůstáváme u dvou tradičních

oborů – Předškolní a mimoškolní pedagogiky a Pedagogického lycea. Oba obory jsou dlouhodobě velmi žádané. Celková kapacita školy je 360 žáků a momentálně jich máme 240. A právě díky otevření nové budovy se postupně vrátíme k jejich původnímu počtu. O tom, který obor bude do budoucna případně posílen, rozhodne náš zřizovatel – Jiho-moravský kraj. My se mezitím zaměříme na modernizaci výuky, rozvoj praxe žáků a také na to, aby se u nás všichni cítili dobře.

Vaše přání (sdělení) do roku 2026?

Chtěla bych poděkovat všem, kteří mají naši školu rádi a dlouhodobě nás podporují. Naším žákům, rodičům, kolegům, zřizovateli i přátelům školy. Moc si vážím jejich důvěry a spolupráce. Do nového roku přeji všem lidem hodně zdraví, radosti, klidu a porozumění. Ať se nám společně daří dělat svět kolem sebe zase o kousek lepší. PAVEL ŠMERDA

ROK VELKÝCH ZMĚN VE SKUPINĚ GATEMA HOLDING

ROK 2025 BYL PRO GATEMA HOLDING OBDOBÍM PLNÝM VÝZNAMNÝCH UDÁLOSTÍ A ZMĚN. SKUPINA SE ROZROSTLA O NOVÉ SPOLEČNOSTI, OTEVŘELA SDÍLENOU KANCELÁŘ V PRAZE, ROZŠÍŘILA KAPACITU FIREMNÍ ŠKOLKY A ZÁROVEŇ ZAHÁJILA ROZSÁHLÝ PROCES REBRANDINGU. MILAN ŽÁČEK, VÝKONNÝ ŘEDITEL FIRMY GATEMA HOLDING, V ROZHOVORU VYSVĚTLUJE, PROČ JE SJEDNOCENÍ ZNAČEK DŮLEŽITÉ, CO STÁLO ZA ODVÁŽNÝM PŘEJMENOVÁNÍM JEDNÉ Z FIREM A JAKÉ TECHNOLOGICKÉ VÝZVY DNES HÝBOU SVĚTEM ELEKTRONIKY I IT.



Jaký pro vás byl končící rok 2025?

Jednou větou řečeno to byl rok plný změn. V lednu naše dceřiná společnost d2B zakoupila 50% podíl ve společnosti BC Logia SK, která se zabývá vývojem softwaru pro firmy v odpadovém hospodářství. V březnu jsme zakoupili brněnskou společnost AJ Technology, která se specializuje na elektrotechnickou výrobu. V létě jsme v Praze otevřeli novou sdílenou kancelář, která slouží kolegům a kolegyním z Gativy, d2B a Helios Partner. Tedy lidem z našich dceřiných firem, jejichž oborem podnikání je vývoj a implementace firemních informačních systémů. Změny se nevyhnuly ani naší Mateřské škole Gatemáček. Od letošního roku jsme navýšili kapacitu na 17 dětí. A i s navýšením kapacity máme v tomto školním roce plný stav. A do toho všeho prochází celá skupina rebrandingem.

Mohl byste přiblížit, co rebranding pro takto velkou skupinu firem znamená?

Rebranding skupiny Gatemala Holding představuje sjednocení vizuální identity všech našich společností – od barev, loga až po písmo a další grafické prvky. Cílem je, aby bylo na první pohled jasné, že všechny firmy patří do jedné silné skupiny, která sdílí stejné hodnoty: inovaci, kvalitu a férovost. V rámci tohoto procesu jsme také přistoupili ke změně názvu jedné z našich firem.

To chtělo velkou odvahu, změnit název dlouhodobě zavedené firmy.

Naše dvě největší společnosti – Gatemala IT a Gatemala PCB – měly doposud velmi podobné názvy i loga, což často vedlo k nejasnostem mezi zákazníky i obchodními partnery. Rozhodnutí změnit název Gatemala IT nám umožnilo jasně odlišit obě firmy a zpřehlednit jejich pozici v rámci holdingu. Od 1. října 2025 tak Gatemala IT nese nové jméno Gativa. Značka Gatemala zůstala pro výrobní část holdingu, tedy oblast výroby desek plošných spojů, zatímco nová značka Gativa vystupuje jako samostatná, silná a moderní značka v oblasti informačních systémů a IT služeb.

Jaké výzvy před vámi nyní stojí?

Náš holding aktuálně zahrnuje deset firem, přičemž naše podnikání stojí na dvou hlavních pilířích. Prvním pilířem je výroba a osazování desek plošných spojů, kterou zajišťují společnosti Gatemala v Boskovicích, AJ Technology v Brně a Kubatronik v německém Geislingenu. Druhým pilířem je oblast IT, tedy vývoj a implementace firemních informačních systémů, na kterou se zaměřují firmy Gativa v Boskovicích, d2B v Bratislavě a Helios Partner v Praze. V oblasti desek plošných spojů je pro nás nyní velkou výzvou zavádění nových složitějších technologií do výroby. Snažíme se zvládnout výrobu technologicky náročných a slo-

žitých desek plošných spojů. V jednoduchých deskách už nemůžeme konkurovat levné produkci z Asie. V oblasti informačních technologií před námi stojí výzvy spojené s umělou inteligencí, novými technologiemi, cloudovými řešeními a podobně. Hledáme nové cesty, vyvíjíme vlastní řešení a vzděláváme se, abychom byli připraveni na rychlé změny v oboru. Investice do výzkumu a vývoje považujeme za klíčové pro naši budoucnost.

Jaké máte plány pro nejbližší období?

V blízké budoucnosti bychom rádi dokončili rebranding všech firem ve skupině. Pracujeme na přestěhování AJ Technology do lépe vyhovujících prostor v Brně. V Boskovicích bychom rádi rozšířili parkoviště, máme i zpracované plány na přístavbu. Z pohledu holdingu se chceme zaměřit na stabilizaci celé skupiny a hledat vzájemné synergie mezi jednotlivými firmami. Plánů je před námi opravdu hodně.

Co považujete za hlavní konkurenční výhodu vašich firem?

Jednoznačně to, že jako skupina stojíme na dvou pilířích zmiňovaných výše. Jsou to pevné nohy, které tvoří stabilitu celého holdingu. Pokud se v jedné oblasti dočasně nedaří, druhý pilíř poskytuje potřebnou oporu a umožňuje nám pokračovat v rozvoji.

Co byste na závěr vzkázal lidem ve skupině i vašim zákazníkům?

Chtěl bych poděkovat všem, kteří s námi tento rok prožili. Kolegům za jejich nasazení a chuť posouvat věci dopředu, zákazníkům za důvěru, která nás motivuje být každý rok lepší. Čeká nás spousta práce a změn, ale věřím, že když potáhneme za jeden provaz, zvládneme všechno. A upřímně se těším na to, co nám přinese příští rok.



PODCAST, KTERÝ PŘINÁŠÍ KLID RODIČŮM A LEPŠÍ ŽIVOT DĚTEM

O ČEM PODCAST JE?

Náš podcast HALDA INSPIRACE pro bohatší život přináší odpovědi na časté otázky rodičů, které zásadně ovlivňují výchovu a budoucnost jejich dětí.

Bez prázdných frází, ale s konkrétními, použitelnými doporučeními, a hlavně s respektem a hloubkou.

KDO PODCAST TVOŘÍ?

Mgr. Jiří Halda – Uznávaný rodinný terapeut a speciální pedagog s více než 32letou praxí, autor knih Maličkosti a V každé chvíli jste mi vzorem. Tomáš Bubeník – Podnikatel a manažer, zvědavý otec dvou synů, autor projektu Pro bohatší život.

Společně vytvářejí prostor, který přináší inspiraci, klid a smysl.

PROČ SI HO PUSTIT?

Každý rodič občas pochybuje. Jestli dělá dost. Jestli to dělá správně. Podcast Halda inspirace vám pomůže znovu objevit to, co je v něm nejdůležitější, vztah, respekt a lásku.

Každý díl je jiný, ale všechny spojuje jedno: připomínají, že všechno začíná u nás – u rodičů.

KDE PODCAST NAJDETE?

Na platformě HeroHero, Spotify a Forendors.

Každý měsíc až 5 nových exkluzivních rozhovorů.



Pusťte si ho, pokud chcete ještě víc rozumět sobě i svým dětem.

ALASANS PŘINÁŠÍ SVĚTLO DO DOMOVŮ PO CELÉ EVROPĚ

Z MALÉ JIHOMORAVSKÉ FIRMY, KTERÁ V 90. LETECH DOVÁŽELA SVÍTIDLA, SE STAL JEDEN Z NEJVĚTŠÍCH EVROPSKÝCH HRÁČŮ V OBLASTI ONLINE PRODEJE OSVĚTLENÍ. SPOLEČNOST ALASANS DNES PŮSOBÍ VE 26 ZEMÍCH, OBSLOUŽILA PŘES PĚT MILIONŮ ZÁKAZNÍKŮ A STÁLE SÍDLÍ V BLANSKU, KDE NEDÁVNO OTEVŘELA MODERNÍ LOGISTICKÉ CENTRUM. O CESTĚ OD PRVNÍHO E-SHOPU MEZI EVROPSKOU ŠPIČKU, O FIRMNÍ KULTUŘE I O TOM, PROČ SE VYPLATÍ BÝT DOBRÝM SOUSEDEM, JSME SI POVÍDALI S JEDNÍM Z LÍDRŮ SPOLEČNOSTI DARKEM MATWIKOWEM.



Darek Matwikow

Můžete čtenářům MyFace, kteří vaši firmu třeba ještě neznají, Alasans krátce představit?

Obchodní historie naší firmy sahá až do 90. let minulého století. Tehdy zakladatel Jiří Mánek st. začal dovážet svítidla do České republiky a distribuoval je především v menších obchodech na jižní Moravě. Jak se česká ekonomika postupně transformovala, vznikala nákupní hobby centra a lidé se začali přesouvat právě tam, firma se tomuto trendu přizpůsobila. Postupně se vypracovala mezi nejvýznamnější dodavatele svítidel v Česku.

Co bylo dál?

Situace pro dodavatele v řetězcích byla a je rok od roku náročnější – podmínky se zpříšňují. Pro naši firmu byl proto klíčový další rozvoj. Okolo roku 2005 se k zakladateli připojili i jeho synové, Lukáš a Jiří mladší, a firma začala hledat nové cesty růstu.

Ten zásadní digitální krok přišel v roce 2009, kdy jsme spustili náš první e-shop. Od té doby – už 16 let – zažíváme neuvěřitelnou digitální jízdu napříč Evropou. Po úspěchu v Česku jsme expandovali do dalších zemí a stali se druhým nejvýznamnějším online prodejcem svítidel v Evropě. Dnes působíme ve 26 zemích, kde rozsvěcujeme domovy milionům lidí. Po celou dobu zůstáváme věrní Blanensku, kde firmu dál rozvíjíme. Do dnešního dne jsme obsloužili přes pět milionů spokojených zákazníků a naše stránky ročně navštíví více než 50 milionů lidí.

Lidé vás znali pod značkou Donoci, dnes Alasans. Proč?

Rebranding na Alasans jsme provedli, abychom lépe naplnili naši vizi do budoucna. Alasans vystupuje v různých zemích pod lokálními značkami. V Česku jsme známí

jako Svět svítidel. V rámci dlouhodobé strategie jsme se rozhodli sjednotit naše působení pod jedinou značku Alasans. V naší velikosti je to otázka efektivity – řídit 26 různých brandů je náročné, a to nejen z hlediska marketingových investic. Navíc chceme zákazníkům do budoucna nabídnout komplexní zkušenost a možnost řešit s námi i jiné potřeby než jen nákup svítidel – například vybavení koupelen, nábytek a další.

Prozradte, co všechno nabízíte?

Svítidla byla, jsou a budou naším základem. Na nich jsme vyrostli a stále v nich excelujeme. Na našich webových stránkách najdete přes 60 tisíc unikátních produktů, z nichž naprostou většinu držíme skladem. Aktuálně máme k dispozici více než 1,5 milionu kusů svítidel a dalšího zboží. Nabízíme vše, co si člověk může před-



ALASANS v číslech

2. místo v online prodeji osvětlení v Evropě

26 e-shopů v 25 zemích

35 000 m² skladové plochy

250 značek a **65 000 druhů produktů**

1 500 000 + produktů skladem

stavit pro svou domácnost, firmu nebo kancelář. V našem sortimentu najdete kompletní vnitřní osvětlení – lustry, stojací lampy, dekorativní svítidla – i venkovní osvětlení, včetně zahradních, pouličních či bazénových svítidel.

Kolik objednávek měsíčně vyřizujete a jaký tým za tím stojí?

Každý rok přibývá zhruba milion nových spokojených zákazníků, což je pro nás velká výzva. Abychom takové množství obsloužili, musíme mít a máme silný tým, který dokáže naplnit jejich očekávání. S tím souvisí i pravidelné investice do rozvoje areálu a zázemí. Aktuálně s námi spolupracuje asi 360 lidí – od skladových operátorů a logistiky, přes zákaznickou péči, obchodníky, marketingové týmy, IT vývojáře až po administrativní zázemí, jako jsou finance nebo HR.

Daří se vám najít nové kolegy? Jaké profese aktuálně hledáte?

Stále nabíráme nové kolegy. S dynamickou expanzí přibývá práce, a tak hledáme posily napříč profesemi. Občas se dočtu na různých diskuzních fórech, že zase někoho hledáme, že u nás asi dlouho nikdo nevydrží..., ale opak je pravdou. Je to jen a pouze důkaz našeho růstu. Na našich stránkách najdete kariérní sekci s aktuálně otevřenými pozicemi, ale neomezujeme se jen na ně. Jsme rádi za každý talent, který se nám ozve. I když třeba konkrétní pozice zatím není vypsaná, často najdeme

příležitost ke spolupráci.

Rád bych v této souvislosti zmínil, že naše potřeba talentovaných lidí přesahuje blanenský region – mnoho kolegů k nám dojíždí z Brna nebo i Prahy. U nás má každý možnost realizace. I absolventi se mohou velmi rychle zapojit do projektu a mít reálný dopad na výsledky firmy. Máme řadu mladých kolegů, kteří se rychle vypracovali do odpovědných rolí v rámci evropsky významné firmy.

Nedávno jste otevřeli nový velkosklad.

Co to pro vás znamená?

Naše nové logistické centrum vzniklo v areálu bývalého podniku Metra Blansko. Jednotlivé etapy stavby probíhaly od roku 2022 do léta 2025. Nové prostory zahrnují halu o ploše přes 18 000 m² a 19 metrů vysokou halu s kapacitou 4 200 paletových míst. Díky optimalizaci a zavedení systému využívajícího umělou inteligenci a strojové učení jsme výrazně zefektivnili provoz. Průměrná doba odeslání objednávky se zkrátila z 12 hodin na pouhé čtyři. Objednávky expedujeme ve stejný den, kdy je obdržíme, a zvýšila se i produktivita balení. Logistické centrum v Blansku aktuálně odbavuje zhruba sedm tisíc objednávek denně, přičemž kapacita umožňuje navýšení až na deset tisíc. Vytvořili jsme prostředí pro pracovníky v logistice, které je srovnatelné s lídry e-commerce trhu.

Mohou se k vám přijít podívat zákazníci i osobně?

Ano, chceme lidem z regionu umožnit nahlédnout pod pokličku našeho evropského projektu. Rozhodli jsme se pravidelně pořádat dny otevřených dveří pro veřejnost. Termín první prohlídky pro veřejnost jsme stanovili na středu 28. 1. 2026 v 16:00. Na prohlídku je možné se zaregistrovat prostřednictvím QR kódu. Lidé z Blanska si budou moci projít naše sklady, dozvědět se, jaké výzvy řešíme, co se děje po dokončení objednávky na e-shopu, a na vlastní oči vidět zázemí, které mají naši kolegové a kolegyně.

Naskenuj mě!



K firmě vaší důležitosti patří i společenská odpovědnost. Jak u vás vypadá?

Před dvěma lety jsme si definovali, jak chceme působit v regionu. Rozhodli jsme se být dobrým sousedem. Jsme rádi, že můžeme růst právě v Blansku, které nám

dává strategickou pozici v rámci Evropy. Zároveň cítíme závazek vůči regionu a snažíme se mu to vrátet. Jedním z našich nejvýznamnějších kroků je revitalizace areálu bývalé Metry, který je důležitou součástí města. Podílíme se na regionálních akcích, podporujeme sport – jsme partnery florbalového týmu, blanenských boxerů i charitativní akce You Dream We Run, která má krásnou myšlenku pomoci těm méně šťastným. Naši kolegové se do ní každoročně aktivně zapojují, což vytváří

silný pocit sounáležitosti. Snažíme se být i partnerem města Blanska – podporujeme blanenské Vánoce a kulturní vyžití. Vytváříme pracovní místa, díky nimž se lidé z Blanska nemusí stěhovat za prací do Brna, Prahy nebo do zahraničí. Mohou se tady, doma, podílet na významném evropském projektu. Naše obchodní týmy cestují po světě, účastní se výstav – přesah je skutečně obrovský.

Jak do budoucna vnímáte vývoj trhu

se svítidly? Mění se potřeby zákazníků, trendy, technologie? A kam byste chtěli firmu posunout v příštích letech?

Jsme pevně přesvědčení, že i v následujících letech budeme pokračovat v tom, co se nám dosud dařilo – tedy předbíhat vývoj trhu. Rostli jsme rychleji než průměr a věříme, že tento trend bude pokračovat. Náš tým velmi důsledně pracuje na tom, abychom zákazníkům přinášeli inovace v oblasti osvětlení.

Nejsme jen obchodní firma. Díky tomu, že známe potřeby a přání zákazníků napříč Evropou, pomáháme našim dodavatelům vytvářet nové produkty, které těmto požadavkům lépe odpovídají. Věříme, že nás čeká další výrazný růst, protože nové generace, které přicházejí do produktivního věku, považují online nákup za svou přirozenou volbu. Nákup přes e-shop je pro ně nejen pohodlný a bezpečný, ale i preferovaný způsob, jak vybírat a pořizovat vybavení do domácnosti. Očekáváme, že se poměr mezi online a kamenným prodejem bude dále výrazně posouvat ve prospěch e-commerce. A my chceme být v čele této změny – jako značka, která nejen prodává, ale i inspiruje, inovuje a přináší světlo do milionů domovů po celé Evropě.

PAVEL ŠMERDA



KUCHYŇSKÉ STUDIO AZ NÁBYTEK

V RÁJCI-JESTŘEBÍ

📍 Ol. Blažka 503



www.az-nabytek.cz



ZŠ ERBENOVA.

ZÁPIS DO PRVNÍ TŘÍDY JAKO POHÁDKOVÉ DOBRODRUŽSTVÍ

V ZŠ ERBENOVA V BLANSKU VÍTAJÍ BUDOUCÍ PRVNÁČKY S ÚSMĚVEM, POHÁDKOVÝMI POSTAVIČKAMI A HRAVOU ATMOSFÉROU. ŠKOLA KLADE DŮRAZ NA INDIVIDUÁLNÍ PŘÍSTUP, PŘÁTELSKÉ PROSTŘEDÍ A ÚZKOU SPOLUPRÁCI S RODIČI. CO VŠECHNO NABÍZÍ A PROČ BYSTE JI MĚLI ZVÁŽIT PRO SVÉ DÍTĚ? VÍCE PROZRADIL ŘEDITEL ŠKOLY MICHAL SOUČEK.

Pane řediteli, co byste poradil rodičům, kteří se chystají k zápisu svého dítěte do první třídy? Na co se mají připravit? Jak zápis probíhá u vás ve škole?

Stačí přijít s budoucím prvňáčkem v únoru do naší školy, není třeba se speciálně připravovat. Naši učitelé koncipují zápis tak, aby byl pro děti spíše hrou a zábavou, nikoli stresující zkouškou. Například loni byly děti přivítány ve večerníčkovém duchu Machem, Šebestovou a Jonatánem, kteří se stali jejich průvodci během celého zápisu. Naším cílem je, aby děti odcházely pozitivně naladěny, pochváleny za to, co už dokážou, s sebou si od nás odnášejí také malý dárek. Zápis pro nový školní rok pojmeme jako putování z pohádky do pohádky. Budoucí prvňáčky provedou na jejich cestě školou známé pohádkové postavičky.

Snažíme se tvořit spíše menší třídní kolektivy. V nich se pochopitelně lépe budují vztahy mezi žáky, děti se navzájem dříve poznají, mohou dříve navázat hlubší vztahy. V současném školním roce máme 2 první třídy, ve kterých se vzdělává vždy 20 žáků, což považujeme za optimální počet.

Jak pomáháte dětem zvládnout přechod z mateřské školy? Máte nějaký adaptační program nebo podporu pro rodiče?

Je nám jasné, že přechod z mateřské ško-

ly do školy základní je pro děti velkou změnou. Proto je výuka obzvláště v první třídě pojata hravou formou, paní učitelky jsou se svou třídou v podstatě od příchodu dětí do školy do doby oběda, kdy si děti přebírají zákonní zástupci dítěte nebo paní vychovatelky z družiny. Ještě před oficiálním nástupem do školy mají děti i jejich rodiče možnost podívat se na ZŠ Erbenova v rámci Dne otevřených dveří. Pořádáme také Školu nanečisto, kde si mohou děti během sobotního dopoledne vyzkoušet různé zábavné aktivity a poznat prostředí školy.

Čím je dle vás ZŠ Erbenova výjimečná? Proč by si právě ji měli rodiče vybrat?

Naše škola má výborné materiálně technické podmínky, ve všech třídách je k dispozici pro výuku interaktivní technika. V areálu školy máme velkou školní zahradu, která je využívána školní družinou a slouží také jako učebna v přírodě. Už od první třídy se děti učí angličtinu, na druhém stupni si v rámci volitelných předmětů mohou vybrat sportovní nebo jazykové zaměření. Pro nově vzniklé kolektivy v 6. ročníku pořádáme adaptační pobyt, na kterém žáci poznávají sami sebe a své nové spolužáky. Pravidelně se účastníme mezinárodních projektů a výměnných pobytů, které podporují rozvoj jazykových a sociálních dovedností.

Jaké aktivity nebo projekty škola nabízí už od první třídy?

Naše škola nabízí nad rámec pravidelné výuky rozmanité žákovské aktivity. Jedná se například o doučování stěžejních předmětů, přípravu na přijímací zkoušky, výtvarný a hudební kroužek, kroužek vaření. Škola má také svůj vlastní pěvecký sbor. Výrazně podporujeme také sportovní aktivity, už od prvního stupně se naši žáci zapojují do řady okresních i krajských soutěží, ve kterých se pravidelně umísťují na předních příčkách.

Jak vypadá spolupráce s rodiči během školního roku?

Do školního života se v maximální míře snažíme zapojit i zákonné zástupce dětí. Škola je živým organismem, jehož úspěšný chod je závislý na fungující komunikaci mezi zaměstnanci školy, žáky a rodiči. Jsme proto rádi, když se zákonní zástupci účastní nejen třídních schůzek a konzultací, případně na prvním stupni třídních besídek, ale zapojují se třeba i do charitativních akcí, jichž se škola účastní. Během školního roku jde například o vánoční akci Krabice od bot, kdy shromažďujeme dárky pro potřebné děti, nebo tradiční charitativní běh You Dream We Run. Během podzimu je to Strašidelné dobrodružství na Erbence nebo Den otevřených dveří. Adventní období zahajuje svými vystoupeními školní sbor na blanenském náměstí Republiky, v Seniorcentru Blansko a na školním Vánočním jarmarku. První novoroční akcí je atletická soutěž ve skoku vysokém. Následuje školní ples, pořádaný obecně prospěšnou organizací Futurum, která funguje při naší škole. Další oblíbenou akcí pro rodiče je Erbenka má talent, kde mohou děti z prvního stupně ukázat, co všechno umí. Rozloučení s žáky devátých tříd a jejich rodiči probíhá na stužkovacím večírku v Dělnickém domě. Přijďte k nám, uvidíte sami.

PAVEL ŠMERDA





eden®

JEDE NA 150 PROCENT A VŠE ZVLÁDÁ

SPOLEČNOST EDEN EUROPE JE JEDNÍM Z NEJMODERNĚJŠÍCH VÝROBCŮ REGÁLOVÝCH SYSTÉMŮ V EVROPĚ. V ČESKÉ REPUBLICE PŮBOJÍ OD DRUHÉ POLOVINY DEVADESÁTÝCH LET, OD ROKU 2007 MÁ VLASTNÍ VÝROBNÍ ZÁVOD V ADAMOVĚ. O NOVINKÁCH A DALŠÍCH PLÁNECH JSME HOVOŘILI S JEDNATELEM FIRMY ZBYŇKEM HUSÁKEM.

Pane jednateli, dovolte, abych se na úvod zeptal. Jak se daří Edenu a jak vidíte další vývoj?

Začnu tím, jak se má Eden. Musím přiznat, že letošní léto pro nás bylo nezvyklé. Naši zákazníci si v létě většinou vybírají dovolené, a tak pro nás letní měsíce běžně bývají okurkovou sezónou. Letos se to však změnilo. Nejenže od začátku roku jedeme na dvě směny, přes léto jsme ještě navíc přidávali třetí. Dokonce nám vypomáhá i naše sesterská pobočka v Anglii. Jsem velmi rád, že můžu říct, že jedeme na 150 % a vše zvládáme. Za což musím hlavně poděkovat kolegům ve výrobě a skladu. Právě mezi nimi je spousta lidí, kteří nejenže zvládají větší nápor práce, ale dokážou pomoci i mimo své standardní pracovní povinnosti. A jak se mám já osobně? Letos jsem si splnil svůj sen a zajel si Cape Epic, který jsem i úspěšně dokončil. O tom jsme už v minulých číslech psali, takže se nebudu rozepisovat. Jen zmíním, že charitativní podtext tohoto závodu splnil svůj účel a Tomášovi jsme i díky čtenářům vašeho časopisu mohli zakoupit vysněný tricykl. Za to všem patří velké díky.

Kdo jsou momentálně vaši klíčoví zákazníci?

Stále jsou to velké obchodní řetězce, jako jsou Kaufland, Tesco, Action, COOP v UK, Primark, ASDA atd. Máme rozjeté i nové projekty, ale o tom zatím nechci mluvit. Zapojili jsme se i do malých projektů, jako byl např. showroom a obchod pro TZMO v Polsku. Potkávají se u nás velké projekty s malými, což je pro řadu z nás výzvou a zároveň zajímavou změnou.

Chystáte nějaké nové projekty, akvizice?

Ano, neusínáme na vavřínech. V retailu se vše rychle mění, a proto je potřeba posilovat vztahy a vytvářet nové. O nových projektech se moc nemluví, protože nechceme hned křičet do celého světa, co se děje. Soustředíme se na vybudování dobrého vztahu a projektu a až poté o tom všem mluvíme veřejně.

Pro čtenáře MyFace bude jistě zajímavé vědět, kde v regionu se mohou při nákupu setkat s vašimi produkty?

Jsou to hlavně velké nákupní řetězce jako je Tesco, Kaufland atd. Abych byl konkrétní, tak např. Kaufland v Boskovicích a Blansku, Action v NC Poříčí v Blansku, ale také Chráněná dílna TIRO v Blansku, což je velmi oblíbené papírnictví v našem okrese.

Množství zakázek je samozřejmě skvělá zpráva, ale ruku v ruce s tím musí jít dostatek zaměstnanců? Máte momentálně plný stav, případně jaké lidi hledáte, na jaké pozice?

Dobrá otázka. Děkuji za ni. Asi jako všechny firmy se potýkáme s tím, že na trhu není dostatek kvalifikovaných lidí. K tomu nám nepomáhá ani fakt, že dojíždění do Adamova nezní pro řadu lidí moc lákavě. Ale když se nad tím pak zamyslíte, tak to má řadu výhod. Sídlíme kousek od zastávky vlaku, takže spojení z Brna i Blanska je bezproblémové, rychlé a pohodlné. Troufám si říct, že je to mnohem jednodušší a rychlejší než dostat se z jednoho konce Brna na druhý. Řada z nás jezdí do práce dokonce na

kole, takže i tímto způsobem je naše firma dostupná. Musím říct, že v poslední době, kdy nabíráme více lidí, nám chodí i více zájemců, což mě osobně nesmírně těší. Předpokládám, že je to spojeno i s tím, že je nás stále více vidět i na místních akcích.

Dovedu si představit, že získat nového, kvalitního člověka není vůbec snadné. Co kromě perspektivy do budoucna a na region velmi dobrých platových podmínek novým adeptům nabízíte?

Nabízíme práci, která dává smysl a možnost pro další osobnostní rozvoj. Ačkoliv jsme součástí nadnárodního koncernu, držíme si charakter malé rodinné firmy, kdy hlas každého zaměstnance má svou váhu a každý tak může přispět k jejímu dalšímu rozvoji nebo přímo ovlivnit pracovní podmínky.

Navíc, firma jako celek má dnes velice rozsáhlou dobročinnou agendu – viz několik vyjmenovaných aktivit v tomto článku – a prací pro Eden se vlastně napomáhá „páchání“ dobra.

Vím, že realizujete se svými zaměstnanci spoustu projektů.

Charitativních, sportovně zaměřených a dalších. Připomeňte alespoň některé a chystáte i v tomto směru nějaké novinky?

Máme několik tradičních projektů, jako je podpora Oblastní charity Blansko, pro kterou každý měsíc snídáme a sportujeme. Salonek dětských umělců v Adamově – tradiční akce v březnu, kde se účastním vyhlašování cen a také předávám osobní cenu. Krásný večer plný dětské radosti a nadšení. VolšoHEC RUN v Jedovnicích aneb hecni se a oběhni rybník – letos jsme se zúčastnili potřeť a poskládali dokonce 4 štafety. Sám jsem zvědav, zda příští rok postavíme více štafet. Dále je to květnová výzva Do práce na kole. Ta je celorepubliková a cílí na ochranu životního prostředí. Marmon, naše mateřská společnost, se zapojila do podpory boje proti rakovině prsu akcí Pink October – i tady se zapojujeme, takže jeden den v říjnu je Eden prostě pink. A jsme nestranní a myslíme i na mužské zdraví, takže se v listopadu zapojujeme do Movembru. Asi si umíte představit, jak to u nás vypadá... Jeden rok jsme měli i výstražné cedule na dveřích „Pozor fousáči“. Málem bych zapomněl na Valentýnskou procházku na podporu výcviku asistenčních psů od Rozběháme Česko. Letos jsme se stali sponzorem Killiangang kempu, který se konal v létě v Jedovnicích. Poprvé jsme podpořili i akci Rozloučení s prázdninami v Adamově, kde jsme měli i náš stan s omalovánkami, puzzle a spoustou dalších věcí pro děti. Příští rok nově plánujeme podporu Běhu na Nový hrad v Adamově. Akce se koná v březnu a je součástí Brněnského běžeckého poháru. Účastní se ji závodníci snad všech věkových kategorií a start je kousek od naší firmy.

Jedna věc jsou dělnické profese, další pak ty manažerské. Slyšel jsem, že vaši manažeři jezdí v rámci svých pracovních povinností také do Ameriky nebo Číny?

To je pravda. Stali jsme se prvním anglickoevropským týmem, který instaloval obchod pro Primark v USA, konkrétně v Potomac Mills ve Virginii. Naši nákupčí létají i do Číny, kde máme pobočku i dodavatelské řetězce. Cestování do USA nebo Číny mají jako součást práce především naši projektoví manažeři, nákupčí a já.

V minulosti jsme se bavili o tom, jak přispíváte k udržitelnosti, snižování ekologického otisku, pracujete na snižování energetické náročnosti. Někjaké novinky v tomto směru?

Největší novinkou je dokončení fotovoltaické elektrárny na střeše naší firmy. Elektrárna je v provozu od letošního května.



A už teď nám přináší velkou úsporu a šetří životní prostředí. Pro lepší představu bychom mohli říci, že jsme od května do poloviny září ušetřili 146 tun CO₂, což odpovídá množství, které by dokázalo pohltit 2 411 stromů.

Ve vedení společnosti už jste poměrně dlouho, pod vaším vedením se stala spolehlivým a významným zaměstnavatelem v regionu. Dovolím se tedy na závěr zeptat, kde byste rád viděl Eden za dejme tomu pět, deset let?

Když se nad tím tak zamyslím, tak máte pravdu. Od roku 1996, kdy společnost Eden do ČR přišla a já ji začal nějak formovat, je to už pěkná řádka let. Hodně se toho za tu dobu změnilo, a to jak v obchodech, technologiích, politice i celkově ve společnosti. Nicméně napříč všemi těmito změnami jsem se vždycky snažil o to, aby byl Eden jako firma maximálně solidní partner nejenom pro svoje zákazníky, ale také zaměstnance a okolní společnost. Určitě jsem měl a stále mám velké štěstí na lidi, kteří mi jako kolegové pomáhají naplňovat moje vize. Rozhodně bych si přál, aby byl Eden i nadále firmou, pro kterou pracovat není jenom o výdělku, ale i možnosti naplnění osobních cílů a poznání nového. Měl by být firmou, která se nebojí nových výzev a umí dát prostor odvážnému a pracovitému mládí. Měl by být firmou, která bude solidní ke svému okolí a jejíž přítomnost na našem okrese bude i nadále znamenat podporu potřebných nad rámec standardních korporátních tabulek.

A vaše osobní přání do roku 2026?

Bez zdraví to nejde, takže v první řadě přeji hodně zdraví všem. Následně pak, aby se při překonávání výzev roku 2026, které určitě přijdou, všichni dobře bavili a našli si způsob, jak si ten nadcházející rok užít zase o kousek víc než ten předchozí.

PAVEL ŠMERDA

EDEN EUROPE S. R. O.

NÁMĚSTÍ PRÁCE 483/1

679 04 ADAMOV

TEL.: 516 469 129

E-MAIL: MARKETING@EDEN-EU.COM

WWW.EDEN-RETAIL.COM

Dr.Max⁺

**Zdravé
a veselé
přeje
Dr. Max**



Vánoční
JARMARK

Masarykovo náměstí Letovice

30.11.2025 OD 13:00

Doprovodný program:

- 14:00** Carpe Diem
- 14:30** Schola Letovice, zapálení adventní svíce
- 15:00** Pásmo vystoupení
(MŠ Tyršova, MŠ Třebětín,
Předškoláček ZUŠ Letovice)
- 16:00** Carmina a Sluníčko ZUŠ Letovice
- 16:20** LDO ZUŠ Letovice
- 17:00** Rozsvícení vánočního stromu
- 17:05** Velký dechový orchestr Letovice

Ve více než 30 stáncích naleznete velký výběr
teplých jídel, nápojů, sladkostí, keramiky, vánočních
ozdob, hraček, řemeslných výrobků a dekorací



jihomoravský kraj



Muzeum města Letovice,
vás srdečně zve na

**VÁNOČNÍ
VÝSTAVU
BETLÉMŮ**



14:00 - 17:00 hodin

Otevřeno: prosinec - každou sobotu a neděli

- 6. 12. • 7. 12. • 13. 12. • 14. 12. •
• 20. 12. • 21. 12. • 27. 12. • 28. 12. •

Otevřeno: leden - každý pátek a sobotu

- 2. 1. • 3. 1. • 9. 1. • 10. 1. • 16. 1. •
• 17. 1. • 23. 1. • 24. 1. • 30. 1. • 31. 1. •

Brněnská 3, 679 61 Letovice

737 186 429 • 608 639 621

MĚSTSKÁ VĚŽ V JEVÍČKU

V LEDNU LETOŠNÍHO ROKU ZAČALA V JEVÍČKU REALIZACE JEDNOHO Z NEJVĚTŠÍCH PROJEKTŮ NA OBNOVĚ PAMÁTEK VE MĚSTĚ ZA POSLEDNÍ OBDOBÍ. GENERÁLNÍ OPRAVA DŘEVĚNÝCH KONSTRUKCÍ KROVU MĚSTSKÉ VĚŽE ZASAŽENÝCH DŘEVOKAZNÝM HMYZEM A HOUBOU.

„V případě výměny dřevěných prvků krovu napadených dřevokaznými škůdci se jednalo především o spodní část krovu, kdy bylo potřeba nahradit kompletní roznášecí trámový rošt včetně pozednic, ale i některé prvky v horních partiích krovu. S tím souvisela i výměna střešní krytiny z měděného plechu v celém rozsahu střechy věže, včetně oplechování lucerny. Souběžně došlo k restaurování vrcholového kříže, makovice a osazení makety původní moravské orlice, jejíž torzo se zachovalo v městském muzeu,“ prozradil místostarosta města Miroslav Šafář.

Poté, co bylo okolo věže postaveno robustní lešení, byla sejmuta tzv. makovice ve vrcholové části věže. Ve výšce asi 50 metrů bylo pod patriarchálním křížem uloženo pět kovových schránek, ve kterých byly pečlivě uschovány písemné dokumenty a zprávy o městě od předků a předchůdců. Jedná se o písemné doklady přibližně za období posledních dvou set let.

„Vždy, když bylo nutné opravit věžní báň, byla do makovice uložena další písemná sdělení, dobové dokumenty, mince, bankovky či poštovní známky,“ doplnil místostarosta. Mezi písemnostmi byla například listina císaře Františka I. věnovaná problematice bankrotu rakouského císařství vlivem napoleonských válek v roce 1811, německy psaná zpráva o opravě věže v roce 1844 a mnohé další. Z doby novější pak řada fotografií dokumentujících podobu města.

„V prvním zářijovém týdnu došlo k osazení pozlacené makovice a restaurovaného patriarchálního kříže s replikou moravské orlice, jejíž torzo se zachovalo v muzeu. Do makovice se vrátila kompletní sada archivních dokumentů, fotografií a mincí v nových měděných tubusech. Dokumenty byly naskenovány a nafoceny pro potřeby Městského muzea Jevíčko a byla provedena jejich inventarizace. Do schránky číslo šest byly vloženy dokumenty nové. Byly mezi nimi např. pamětní list zastupitelstva města, pamětní mince města k 750 letům, fotodokumentace opravy a sada bankovek. Do měděného tubusu jsme vložili také paměťové disky, na nichž jsou uloženy filmy Martina Vojtěchovského, který pro nás opravu dokumentoval, aktuální fotografie města od Jaroslava Horáka, ale třeba také skeny všech dílů kroniky města od roku 1921,“ vyjmenoval místostarosta. Film se vzkazem vedení města budoucím generacím věnující se rekonstrukci věže můžete shlédnout ve fotogalerii na webových stránkách města.

Městská věž v Jevíčku byla několik staletí součástí městského opevnění, které bylo pravděpodobně vybudováno ve 14. století. Skládalo se z hradebních zdí, uzavírajících elipsovité půdorys města. Hradby měřily asi jeden kilometr a na jejich výstavbu bylo vytěženo asi 12 500 m³ lomového kamene z kopce Kumperk. Poslední významnější oprava věže proběhla v roce 2002, kdy byla tato kulturní památka opatřena novým měděným pláštěm věžní báně.

PAVEL ŠMERDA





ČESKÝ ZÁVOD JAKO OPORA GLOBÁLNÍHO LÍDRA

SPOLEČNOST RHI MAGNESITA PATŘÍ MEZI SVĚTOVÉ LÍDRY V OBLASTI ŽÁRUVZDORNÝCH MATERIÁLŮ. DÍKY MODERNIZACI, INVESTICÍM A MEZINÁRODNÍMU PROPOJENÍ SE ČESKÉ ZÁVODY VE VELKÝCH OPATOVICÍCH A VE SVITAVÁCH STALY KLÍČOVÝM ČLÁNKEM CELOSVĚTOVÉHO ŘETĚZCE. O SITUACI FIRMY, VÝZVÁCH I PŘÍLEŽITOSTECH JSME HOVOŘILI S ŘEDITELEM SPOLEČNOSTI JIŘÍM KYNCEM.

Jak hodnotíte aktuální kondici společnosti RHI Magnesita? Co se daří a co vás trápí?

Po období poklesu způsobeného vysokými cenami energií se podnik ve Velkých Opatovicích zotavuje. V současnosti jsou u nás v provozu tři modernizované pece, výroba a odbyt jsou stabilní. Horší situace je ve Svitavách, kde výrobu negativně ovlivnil a stále ovlivňuje útlum hlavně ve sklářském průmyslu a koksárenství. Kvůli poklesu zakázek jsme byli nuceni jednu pec odstavit, ale využijeme toto období pro její rekonstrukci.

V roce 2023 u vás došlo k významné změně vlastníka.

Po prodeji většinového podílu společnosti P-D Refractories (v roce 2023) a následném procesu, při kterém většinový akcionář odkoupil všechny zbývající akcie menšinových akcionářů, se v roce 2025 RHI Magnesita stala stoprocentním vlastníkem naší společnosti. Celá skupina působí v desítkách zemí po celém světě a zaměstnává přes dvacet tisíc lidí. Patří mezi světové lídry v oboru žáruvzdorných materiálů.

Co vám tato změna přinesla? Jak se to promítlo do každodenního fungování firmy?

Spojením německé RHI a brazilské Magnesity vznikla skutečně globální firma. Získali jsme přístup k rozsáhlé síti obchodních zastoupení, výzkumnému zázemí i sdílenému know-how. Jsme součástí vývojového centra v rakouském Leobenu, kde působí přes 170 vývojářů – tři z nich jsou naši kolegové z Česka. Spolupracujeme s univerzitami v Česku, Rakousku i Německu, naši zaměstnanci jsou součástí mezinárodních týmů. Díky tomu se podílíme na vývoji nových produktů s celosvětovým dopadem. V rámci restrukturalizace společnosti došlo k uzavření jednoho našeho bývalého sesterského závodu v Německu a část výroby se přesunula do Velkých Opatovic. To zvýšilo naši efektivitu a svědčí to o důvěře v český tým.

Na úvod našeho rozhovoru jste zmínil ceny energií. Jak se vyrovnáváte s vývojem na trhu? Přijali jste nějaká úsporná opatření?

Ceny energií se sice stabilizovaly, ale naše postavení zůstává v tomto směru složité. Jsme závislí nejen na cenách energií u nás, ale i na situaci a cenách energií u našich zákazníků – v hliníkárenském průmyslu, ocelářství, petrochemii, cementárnách a vápenkách. Co se týká konkrétně nás, realizujeme úsporná opatření.

Zateplujeme budovy, měníme osvětlení a připravujeme projekt solární elektrárny. Vyvíjíme také výrobek, který nevyžaduje výpal, ale dosahuje stejných parametrů – to přinese výrazné energetické úspory.

Jak jste na tom po personální stránce? Hledáte nové zaměstnance?

Momentálně máme okolo 620 zaměstnanců, personálně jsme stabilní, k žádnému propouštění u nás nedochází. Naopak. Neustále hledáme nové lidi. Do nástrojárny, do výroby i na technické pozice. Platy jsou v regionu určitě nadprůměrné. Více informací najdete na našich webových stránkách.

Co je, podle vás, přidaná hodnota vaší firmy?

Naše výhoda spočívá v nízkých výrobních nákladech, vysoké kvalitě a širokém sortimentu. Máme vlastní zdroj surovin z dolu Březinka a jsme padesátiprocentním vlastníkem dolu křemenců ve Slovinsku. Díky tomu jsme soběstační v klíčových materiálech a dokážeme udržet stabilní kvalitu i v době výpadků dodávek ostatních dodavatelů. Jsme moderní fabrika – nejen technicky a technologicky, ale hlavně díky znalostem a zkušenostem našeho týmu.

Jaké výzvy a příležitosti vidíte v příštích letech?

Máme velkou výhodu v tom, že v rámci skupiny evropských závodů patříme k těm s nejnižšími výrobními náklady. Jsme ale zároveň velmi moderně vybavení, a pokud dojde k zeštíhlení výrobních kapacit v Evropě, očekáváme, že se výroba bude přesouvat právě k nám. Držet si pozici nízkonákladového výrobce s vysokou kvalitou práce a širokým sortimentem produktů nám zajistí dobrou perspektivu.

PAVEL ŠMERDA



RHI Magnesita je přední výrobce žáruvzdorných materiálů v České republice, s provozy ve Velkých Opatovicích a ve Svitavách. Společnost se specializuje na vývoj, výrobu a dodávky širokého spektra žáruvzdorných produktů a surovin, které nacházejí uplatnění především v hutnictví železných i neželezných kovů, cementářství, sklářství a dalších průmyslových odvětvích, ale i v domácnostech.

MEZI HLAVNÍ VÝROBKY PATŘÍ:

- žáruvzdorné cihly a tvarovky z dinasových, šamotových a vysocehlinitých materiálů,
- komínová keramika, izolační materiály a šamotové kameny pro kamna a krby,
- akumulční magnetitové tvarovky,
- žáruvzdorné malty, tmely a betony,
- ocelové a dřevěné formy pro tvarování výrobků.

RHI Magnesita Czech Republic a.s. je jedním z důležitých center výroby keramiky a hlavním centrem pro výrobu forem v rámci globální skupiny RHI Magnesita, která je světovým lídrem v oblasti žáruvzdorných řešení. Firma klade důraz na modernizaci výroby, ekologické technologie a vysokou kvalitu produktů. Díky svému know-how a dlouholeté tradici patří mezi strategické dodavatele pro náročné průmyslové aplikace nejen v Evropě, ale i po celém světě.



TŘI PILÍŘE NOVÉHO LYCEA

STŘEDNÍ ŠKOLA CESTOVNÍHO RUCHU A GASTRONOMIE, S. R. O. BLANSKO ZAHÁJILA V ZÁŘÍ 2025 VYUČOVÁNÍ V NOVÉM OBORU EKONOMICKÉ LYCEUM SE ŠKOLNÍM VZDĚLÁVACÍM PROGRAMEM „ŘÍZENÍ A PROVOZ HOTELU“. TENTO OBOR JE KONCIPOVÁN JAKO OBECNĚJI POJATÉ ODBORNÉ VZDĚLÁVÁNÍ, KTERÉ OBSAHUJE VYŠŠÍ PODÍL VZDĚLÁVÁNÍ VŠEOBECNÉHO.



Ekonomicko-hotelové lyceum je v rámci jihomoravské vzdělávací nabídky počínem jedinečným – v této podobě jej lze studovat pouze v Blansku –, což by se neobešlo bez koordinace projektu mezi školou a silnými partnerskými subjekty z praxe. A právě to umožnilo od samého začátku profilovat lyceum jako všeobecně vzdělávací a oborové zároveň a vtisknout mu onu unikátnost a osobitost.

Hlavními spolupracovníky jsou pro školu významní hráči na odborném poli, kteří oba mají celorepublikový dosah – společnosti PARTNERS a OREA. Vedle školy tak lyceum stojí na dalších dvou pilířích, a to už je pro kvalitu vzdělání i pro šance na trhu práce velmi pevná pozice. Nechme tedy hovořit čelné představitelky všech těchto tří oborových opor, kterým jsme položili stejné otázky:

1. Jak hodnotíte zařazení nového oboru do portfolia školy?

2. Co od absolventů tohoto oboru očekáváte?

3. Jakou formou jste ochotni podpořit rozvoj znalostí a dovedností žáků?

Marta Truhlářová

ŘEDITELKA STŘEDNÍ ŠKOLY CESTOVNÍHO RUCHU A GASTRONOMIE, S. R. O.

1. Myslím si, že právě tento typ i druh studia tak nějak hezky uzavře celý školní systém a nabídka bude ucelená. Dnes už je běžné, a za mě i žádoucí a správné, aby školy nabízely všechny typy studia, 3letý, 4letý všeobecnější a odbornější, a lyceum za mě dává škole možnosti se vyprofilovat v rámci své nabídky a zároveň odlišit se od ostatních škol. Mám na mysli to, že technicky zaměřené školy využijí na trhu potřebný směr výuky v této oblasti a my třeba právě směr hotelnictví a cestovní ruch.

2. Já očekávám větší uplatnitelnost na trhu práce právě pro to

prolnutí teoretického základu s odborností na naší škole. U nás jsou o to větší možnosti, neboť máme stálou a dost rozšířenou síť odborných partnerů, kteří nám pomáhají v mnoha rovinách.

3. Na tuto otázku jsem už zčásti odpověděla výše, ale podpora je a bude. Spolupráci se sociálními partnery považuji za klíčovou, správnou a ve všech směrech využitelnou. Konkrétně snad mohu uvést praxi, exkurze, přednášky odborníků, terénní výuku a mnoho dalších, které jako ředitelka podporuji a jako majitelka ráda zafinancuji, neboť je považuji za důležité, a hlavně přínosné pro obě strany.

Jindřich Sedlák

ŘEDITEL SPOLEČNOSTI PARTNERS MARKET A MAJITEL POBOČKY TIŠNOV

1. Zařazení tohoto oboru vnímám jako velmi přínosné. Propojení ekonomického vzdělávání s praxí v oblasti hotelnictví a cestovního ruchu je skvělou příležitostí pro studenty, jak získat nejen teoretické znalosti, ale i dovednosti potřebné pro moderní trh práce. Oceňuji, že škola reaguje na aktuální potřeby trhu a podporuje komplexní rozvoj svých žáků. Koncept tohoto oboru přinese studentům také mnohem širší možnosti uplatnění na trhu práce.

2. Očekávám, že absolventi budou mít zdravý ekonomický přehled, schopnost pracovat s finančními informacemi a chuť dále se učit. Velmi si cením proaktivního přístupu, odpovědnosti a schopnosti komunikovat s lidmi – dovedností, které jsou důležité jak v bankovníctví, tak v jakémkoliv službovém odvětví.

3. Rád se zapojím formou odborných přednášek, workshopů či návštěv studentů v Partners Bank Tišnov, kde mohou vidět reálné fungování finančních služeb, osobního poradenství i principy ekonomického řízení v praxi. Podporuji také možnost studentských stáží či spolupráce na projektech, které propojují školní znalosti s praxí a posilují finanční gramotnost mladé generace.

Petr OpluštilCLUSTER GENERAL MANAGER,
OREA HOTELS & RESORTS

1. Zařazení nového oboru Ekonomické lyceum – Řízení a provoz hotelu považujeme za velmi prozíravý a aktuální krok. V českém hotelnictví dlouhodobě pocítujeme potřebu kvalitně připravených a motivovaných mladých lidí s kombinací ekonomického a praktického přehledu. Takto profilovaní absolventi mají velký potenciál pro budoucí růst v našem dynamickém hotelovém odvětví.

2. Očekáváme především solidní teoretický základ v oblasti hotelového managementu, provozu a ekonomiky. Dále proaktivní přístup, komunikační a jazykové dovednosti a ochotu učit se a zapojit se do denního provozu. Důležitá je také znalost moderních technologií používaných v hotelnictví a profesionální vystupování.

3. Jsme připraveni podpořit rozvoj žáků v několika oblastech: nabídkou odborných praxí a stáží v našich provozech pod vedením zkušených manažerů a v teoretické rovině můžeme po dohodě s HR oddělením centrály OREA Hotels & Resorts, kde se plánuje rozdělení časových kapaci-



Žáci nového oboru při praktické výuce v Orea hotelu Panorama v Blansku.

cit na tyto aktivity, uvažovat o možnosti účasti našich manažerů na odborných workshopech přímo ve škole.

MARTIN JAGLÁŘ, Střední škola cestovního ruchu a gastronomie, s. r. o. Blansko



MASARYKOVA STŘEDNÍ ŠKOLA. ÚSPĚCHY NAŠICH STUDENTŮ

Na Masarykově střední škole v Letovicích se talent neztrácí – naopak se rozvíjí a vítězí! Naši studenti se v uplynulých měsících zúčastnili prestižních soutěží napříč různými obory a přivezli domů celou řadu ocenění.

Martin Trunda, žák oboru Truhlář, se stal Mistrem České republiky! Ve finále soutěže pořádané v rámci veletrhu MOBITEX v Brně porazil konkurenci z celé republiky i zahraničí. Již v regionálním kole exceloval společně se spolužákem Jakubem Svatošem, který obsadil druhé místo.

Bára Bukáčková, studentka oboru Umělecký keramik, získala 1. místo v točírské soutěži SUPŠ Bechyně. Její práce zaujaly nejen precizností, ale i originalitou. Porota ocenila nejen technické dovednosti, ale i výrazný umělecký cit.

Literární talent Karolíny Černé nezůstal skryt – její báseň získala 2. místo v soutěži Píši, tedy jsem. Soutěžní den zpestřila beseda se spisovatelkou Petrou Štarkovou, díky čemuž si Karolína odnesla nejen ocenění, ale i cennou zkušenost z veřejného vystoupení.

Ani stavební obory nezůstaly pozadu. Daniel Kytner a Jakub Maschtowský, žáci oboru Zedník, získali 2. místo v soutěži Mistři všedních dnů. V mezinárodní soutěži Řemeslo Skill se Jakub Maschtowský společně s Tomášem Hořínkem umístili na 3. místě v kategorii HELUZ zdění.

Skvělých výsledků dosáhli také naši elektrikáři. Martin Šafařík se stal nejlepším jednotlivcem v krajské soutěži oboru Elektrikář – silnoproud a spolu s Adamem Míchalem tvořili vítězný tým. Soutěž prověřila nejen teoretické znalosti, ale i praktické dovednosti při zapojování rozvaděčů.

Tyto úspěchy dokazují, že na naší škole se nejen učí, ale i tvoří, soutěží a vítězí. Jsme hrdí na naše studenty – jejich píle, talent a odvaha jsou inspirací pro nás všechny.





VÍT BEZDĚK: SLZIČKY PATŘÍ K TRÉNINKU. ALE ÚSMĚVŮ JE VÍC

DO PROJEKTU ŽIJEME HROU SE VÍT BEZDĚK DOSTAL JAKO STUDENT HLEDAJÍCÍ PRAXI. DNES JE JEDNÍM Z TĚCH, KTERÍ DĚTEM UKAZUJÍ, ŽE FOTBAL NENÍ JEN O GÓLECH, ALE HLAVNĚ O RADOSTI Z POHYBU. TRÉNUJE PŘÍPRAVKY, KDE SE SLZIČKY OBJEVUJÍ STEJNĚ ČASTO JAKO SMÍCH — A PRÁVĚ V TOM VIDÍ KOUZLO SVÉ PRÁCE. V ROZHOVORU MLUVÍ O TRPĚLIVOSTI, SPOLUPRÁCI S RODIČI, O TOM, CO HO FORMOVALO, I O TOM, PROČ JE DŮLEŽITÉ NEBRAT VŠECHNO PŘÍLIŠ VÁŽNĚ.

Dovolte otázku na úvod, jak jste se dostal do projektu Žijeme Hrou?

Do projektu Žijeme Hrou jsem poprvé nakoukl, když jsem sháněl praxi, kterou jsem musel povinně absolvovat na vysoké škole. Studoval jsem Fakultu tělesné kultury v Olomouci, a tak se nejvíce nabízela oblast trenérství. Jelikož jsem začínal hrát fotbal v Kunštátě, nejlepší volba pro mě bylo právě Žijeme Hrou.

Co pro vás projekt znamená a co je pro vás v jeho případě nejdůležitější?

Děti mi neustále připomínají, jak důležitá je radost z fotbalu a pohybu celkově. Kromě toho, že pro mě trénování dětí znamená velkou zodpovědnost, je také skvělé vidět, kam se „naše“ děti neustále posouvají. Je pro mě velmi důležité,

abychom vytvářeli takové prostředí, které bude hráče rozvíjet a zároveň jim bude přinášet radost.

Věnujete se trénování přípravků. Dá se říct, v čem je tato kategorie specifická?

Kategorie přípravků je velmi specifická v systematické práci. Myslím tím tu práci, která často není vidět v kratším období, ale může se projevit v delším časovém horizontu. Velmi důležitá je zde trpělivost, pro některé to je první seznámení se se sportem vůbec, a tak to pro ně není jednoduché.

Bavit se v této kategorii o talentech je asi předčasné?

Myslím si, že u dětí v tomto věku můžeme rozpoznat především pohybový talent,

ten může do určité míry být důležitý pro rozvoj fotbalových dovedností. Vše je ale o tréninku a neustálém opakování, určitě tedy nejde vše stavět jen na talentu.

Co je pro nejmladší fotbalisty nejdůležitější, jak vypadá jejich trénink, příprava?

Z mého pohledu je nejdůležitější, aby to děti bavilo. Je potřeba u nich probudit pozitivní emoci, která může být klíčem pro to, že u sportu vytrvají dlouhou dobu. Určitě je také velmi důležité dobré stravování před tréninkem nebo před zápasem. To už je ale na spolupráci trenérů s rodiči, aby se bavili o tom, jak dítěti dopomout k sportovnímu výkonu a jak vybudovat v dítěti ten správný návyk, který si s sebou ponese do dospělosti. Co se týče tréninků,

tak já jsem u nejmladší kategorie zastán-
cem všeobecné pohybové přípravy tak,
aby si děti osvojily celou řadu pohybových
vzorců, na které postupně nabalujeme
fotbalové dovednosti. Ty by pro ně poté
měly být lépe zvládnutelné.

**Dovedu si představit, že se něco občas
neobejde bez slziček. Jak vypadá spolu-
práce s rodiči?**

Slzičky se objevují v podstatě na každém
tréninku, od „ukradeného“ míče spolu-
hráčem až po nějaké pády na zem. Tohle
jsou věci, které s dětmi vyřešíme na místě.
Pokud by se ale objevil nějaký větší pro-
blém, tak samozřejmě spolupracujeme
s rodiči, se kterými vzniklou situaci kon-
zultujeme. Na každém tréninku ale dou-
fám, že se slziček bude objevovat co nej-
méně a že budou převažovat úsměvy.

**Trenérů a hráčů máte dostatek? Případ-
ně, mohou se k vám i nadále hlásit další
zájemci?**

Myslím si, že ani jednoho není nikdy do-
statek. Ale ano, co se týče hráčské základ-
ny, tak to si troufám říct, že ta je v našem
klubu velká. Samozřejmě, pokud by se
chtěli přihlásit další zájemci, tak je rádi
přivítáme v našem přátelském kolektivu.

Náš trenérský tým je poměrně velký, ale
stále postavený na kamarádských vzta-
zích, které mezi sebou máme. Zde je asi
na místě všem trenérům, kteří se o naše
hráče starají, moc poděkovat za jejich
kvalitní a obětavou práci.

**Pojďme říct něco málo o vás. Jaká byla
vaše cesta k fotbalu a co všechno máte
za sebou?**

Fotbal jsem začal hrát ve čtyřech letech,
ale cesta byla poměrně klikatá. Střídal
jsem celou řadu aktivit, a chvíli jsem do-
konce fotbal vyměnil za tenis. Vždy mě
to ale táhlo zpět ke kolektivnímu sportu,
tak jsem se vrátil zpět k fotbalu. Důleži-
tým momentem byl pro mě přestup do
FK Kunštát, kde jsem začal fotbal vnímat
mnohem intenzivněji. V rámci vedení
kolektivu jsem opravdu moc rád za moji
zkušenost s trénováním přípravků v Sig-
mě Olomouc, kde jsem mohl být tři roky,
a jsou to pro mě nezapomenutelné zku-
šenosti, na které bych chtěl do budoucna
ještě navázat.

**Co považujete za svůj největší úspěch?
Ať už ve fotbale nebo v osobním životě?**

Ve fotbale určitě postup FK Kunštát do
krajského přeboru. Každý postup je vždy

velký kolektivní úspěch, jelikož to v dlou-
hodobé soutěži není nikdy nic jednodu-
chého. Byl to nejenom velký úspěch, ale
i skvělý zážitek, proto věřím, že ještě něco
podobného s týmem zažijeme. Pokud
bych měl vybrat něco z osobního života,
tak je to složení státních zkoušek na vysoc-
ké škole, ale já si stejně většinou užiju více
úspěchy svých blízkých.

**Máte nějaké zásady, kterými se v životě
i ve fotbale řídíte?**

Zásada, kterou se snažím vždy řídit, je,
že pokud nejde o život, tak nejde o nic.
A ono to tak opravdu je. Mnohdy se hrou-
tíme z věcí, které se nám v tu chvíli zdají
velmi vážné, přitom ta opravdová důleži-
tost je někde jinde.

**Život není jen o fotbale. Co rád děláte
kromě fotbalu? Máte nějaké koníčky,
něco, při čem relaxujete, odpočíváte?**

Většina mých koníčků se točí kolem spor-
tu. Když mám nějaký volný čas, tak si moc
rád zajdu do posilovny, přes zimu rád cho-
dím plavat na bazén nebo si jdu zaběhat.
Pokud ale mám opravdu vypnout hlavu
a zrelaxovat, tak nepohrdnu večerem
s přáteli u něčeho dobrého.

PAVEL ŠMERDA

INZERCE



Nejmodernější
cvičení pomocí
elektrických
impulsů

www.healthytwenty.cz

602 548 427



**Kpt.
Jaroše 27
Boskovice**

ABSOLONOVÁ KRISTÍNA HRON

*Hvězdy září
v letním kině*



Moderuje:
Míša Krobot Rotterová

5. června 2026
Letní kino Lysice
Začátek v 18 hodin

**Předprodej
vstupenek:**

TICKET LIVE

www.ticketlive.cz, Drogerie Fojt Lysice,
informační kanceláře Blansko, Boskovice

Vstupné: **300 Kč** (do 4. 6. 2026) > **400 Kč** (na místě)